



СПЕЦВЫПУСК | ИСТОРИЯ ЕЭФМ | УСПЕШНЫЕ ВЫПУСКНИКИ УРГЭУ

## ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ МОЛОДЕЖИ

**ГЛАВНЫЕ ПАРТНЕРЫ**

ВОЛЬНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБЩЕСТВО РОССИИ,  
ДИПЛОМАТИЧЕСКАЯ АКАДЕМИЯ МИД РОССИИ,  
МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНСТИТУТ  
МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ,  
РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ,  
МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ,  
ИНСТИТУТ РУССКОГО ЯЗЫКА ИМ. А.С. ПУШКИНА,  
РЕГИОНАЛЬНЫЙ ФОНД ПОДДЕРЖКИ ИНИЦИАТИВ  
МОЛОДЕЖИ, ИНТЕРФАКС

[www.eurasia-forum.ru](http://www.eurasia-forum.ru)

# ИСТОРИЯ

## ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ФОРУМА МОЛОДЕЖИ

Из-за угрозы распространения коронавирусной инфекции мы вынуждены перенести XI Евразийский экономический форум молодежи на 2021 год. Давайте вспомним историю форума за последние 10 лет. Евразийский экономический форум молодежи это стартовая площадка для карьерного и личностного роста молодежи в науке, проектной деятельности и предпринимательстве, для реализации творческого потенциала, платформа для дискуссий по актуальным направлениям национальной и мировой экономики, мощный ресурс для реализации идей и возможностей молодежи при поддержке опытных экспертов. Миссия Форума - объединение интеллектуальной молодежи в целях евразийской интеграции.



Игорь Ковпак:  
«УрГЭУ-СИНХ – лучший  
экономический вуз области»

с. 14



Станислав Еремин: «В СИНХе я  
получил высокий уровень знаний»

с. 16



Виктор Моисейкин: «Быть  
счастливым — значит чувствовать  
себя частью чего-то большого»

с. 18

ВЕСТНИК ЕВРАЗИЙСКОЙ  
МОЛОДЕЖИ  
ВИДЕО





УРАЛЬСКИЙ  
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ФОНД  
ПОДДЕРЖКИ ИНИЦИАТИВ  
ЕВРАЗИЙСКОЙ МОЛОДЕЖИ



МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ  
ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

ВОЛЬНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ  
ОБЩЕСТВО РОССИИ

*Уральское отделение ВЭО России*

V ЭФМ  
«Диалог цивилизаций:  
«зеленая» экономика»

IV ЭФМ  
«Диалог цивилизаций:  
Youth Global Mind»

III ЭФМ  
«Диалог цивилизаций:  
путь навстречу»

II ЭФМ  
«Диалог цивилизаций:  
путь на Север»

I ЭФМ  
«Диалог цивилизаций:  
гуманизация мировой  
экономики»

Международная  
молодежная  
форсайт-игра  
«ШОС 2039»

9 стран 200 участников

Уральская  
декларация  
молодежи 2039

Модель  
национальной  
валюты

2009

20 стран 500 участников

Первый  
молодежный  
экспресс на  
Астанинский  
экономический  
форум



2010

27 стран 1500 участников

Холмогорский  
манифест 27 июня  
2011 г. (Холмогоры,  
Архангельская  
область)

Молодежная секция  
Астанинского  
экономического  
форума (включена в  
программу IV АЭФ)

Конференция,  
посвященная  
300-летию со дня  
рождения М.В.  
Ломоносова

2011

29 стран 1900 участников

Учреждение  
молодежной премии  
Астанинского  
клуба нобелевских  
лауреатов 30 000  
долларов



Более 200  
«Звезд Евразии»  
- победителей  
конкурсов ЭФМ

Конференция в честь  
100-летия со дня  
рождения  
Л.Н. Гумилева

2012

40 стран 2000 участников

Выставка «Сегодня  
студент – завтра  
ЭКСПОнент!»: мост  
сотрудничества  
Астана «ЭКСПО  
2017» - Екатеринбург  
«ЭКСПО 2020»

Меморандум о  
«зеленой экономике»

Принятие решения  
о формировании  
международного  
волонтерского  
отряда



2013

45 стран 4500 участников



Создание  
Университетской  
лиги Организации  
Договора о  
коллективной  
безопасности  
(ОДКБ)

Участие в  
III Всемирном  
экономическом  
форуме молодежи





# interfax

## X ЕЭФМ

«Россия – Азия – Африка – Латинская Америка: экономика взаимного доверия»

**72** страны  
**3473** участников

Рекордное количество участников - 3473



## IX ЕЭФМ

«Азия— Россия— Африка: экономика будущего»

**64** страны  
**2463** участников



в Форуме приняло участие рекордное количество вузов - 111

## VIII ЕЭФМ

«Евразийское пространство: добрососедство и стратегическое партнерство»

**60** стран  
**2000** участников



в Форуме приняло участие рекордное количество экспертов - 384 человека

## VII ЕЭФМ

«Диалог цивилизаций: путь на Восток»

**47** стран  
**2000** участников



Наряду с конгрессами экономистов, финансистов, инноваторов и сервисных технологий на постоянную основу вышел конгресс школьников

## VI ЕЭФМ

«Диалог цивилизаций: мир без войны»

**46** стран  
**1900** участников

Состоялось первое заседание Высшего совета университетской лиги Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ)



На базе УрГЭУ начала свою деятельность штаб-квартира Ассоциации иностранных студентов

«Диалог цивилизаций: экономика»

**2500** участников



«Диалог цивилизаций»

«Диалог цивилизаций»

«Диалог цивилизаций»



Разработан молодежный план по формированию евразийского пространства до 2035 года в рамках форсайт-сессии «Интеграция евразийского пространства 2035: взгляд молодежи»

Проведен первый в России молодежный образовательный квест «Forum's Night» в целях завода ОАО «Уралхиммаш»



Рекордное количество вузов - 142



Рекордное количество проектов научно-исследовательских работ - 2128

Рекордное количество экспертов - 462



в Форуме приняли участие главы дипломатических представительств иностранных государств в Российской Федерации - 11

2014

2015

2016

2017

2018

2019





## I Евразийский экономический форум молодежи



Идея организации ЕЭФМ возникла в 2000 году с целью объединения молодежи разных стран под эгидой российских университетов. Все началось в 2009 году с Международной молодежной форсайт-игры «ШОС 2039», собравшей 200 участников из 9 стран (Россия, Казахстан, Украина, Белоруссия, Таджикистан, Туркменистан, Армения, Монголия и Китай.) Модель ШОС – это ролевая игра, в

рамках которой участники погружались в деятельность органов Шанхайской организации сотрудничества по принятию политических, экономических и социальных решений. Все участники получили опыт ведения многосторонних переговоров и представили концепцию наднациональной валюты.

В 2010 году прошел I ЕЭФМ «Диалог цивилизаций: гуманизация мировой экономики»,

объединивший 500 участников из 20 стран. Первый Форум стал дебютом формата ЕЭФМ – сочетание конкурсов научных и прикладных проектов, дискуссионных мероприятий и лекций ведущих экономистов и бизнесменов. Был организован первый молодежный экспресс для участия в Астанинском экономическом форуме.





## II Евразийский экономический форум молодежи



В 2011 году состоялся II Евразийский экономический форум молодежи «Диалог цивилизаций: путь на Север», посвященный актуальным вопросам социально-экономического развития северных территорий. Форум объединил 1500 участников из 27 стран.

Стартовым мероприятием стал фестиваль «Северный мост», собравший в Екатеринбурге представителей северных регионов России и стран Арктического пояса. Молодежную секцию официально включили в программу Астанинского экономического

форума, она прошла на базе Евразийского национального университета им. Л.Н. Гумилева. В рамках Форума также прошла конференция, посвященная 300-летию со дня рождения М.В. Ломоносова.





## III Евразийский экономический форум молодежи



В 2012 году был успешно реализован III ЕЭФМ «Диалог цивилизаций. Путь навстречу». Впервые в истории форума автору лучшей работы в области экономики вручили Молодежную премию Астанинского клуба лауреатов в размере 1 млн рублей. Первым

обладателем молодежной Нобелевской премии стал выпускник УргЭУ, преподаватель Кембриджского университета Кирилл Заводов.

Также в рамках Форума прошла конференция, посвященная 100-летию со дня рож-

дения Л. Н. Гумилева.

Форум собрал более 200 «звезд Евразии» - победителей конкурсов ЕЭФМ.





## IV Евразийский экономический форум молодежи



В 2013 году прошел IV ЕЭФМ «Диалог цивилизаций: Youth Global Mind». Была организована экспозиция, приуроченная к выстав-

ке «Экспо-2020», под названием «Сегодня студент – завтра ЕХРОнент!». Общее число участников составило 2000 человек из 40

стран. Кроме того, было принято решение о формировании международного волонтерского отряда.





## V Евразийский экономический форум молодежи



V ЕЭФМ прошел в 2014 году, его темой стал «Диалог Цивилизаций: Зеленая Экономика». Форум внес вклад в развитие научного, технического, социально-культурного потенциала молодежи и поддержал мировой тренд «экологизации» современной эконо-

мики через внедрение и коммерциализацию инновационных технологий. В рамках V ЕЭФМ было проведено 44 финалов конкурсов, 14 образовательных школ и более 250 мероприятий (круглых столов, лекций, мастер-классов), в которых приняли участие

более 2500 человек из 45 стран. Было принято решение о создании Университетской лиги Организации договора о коллективной безопасности.





## VI Евразийский экономический форум молодежи



В 2015 году состоялся VI ЕЭФМ «Диалог цивилизаций: мир без войны», он был посвящен празднованию семидесятилетия победы в Великой отечественной войне. Состоялось первое заседание Высшего совета ОДКБ. Проведен первый в России образова-

тельный квест «Forum's Night» в цехах завода ОАО «Уралхиммаш». В форуме приняли участие 1900 участников из 46 стран.

Кроме того, участники Форума разработали молодежный план по формированию евразийского пространства до 2035 года в

рамках форсайт-сессии «Интеграция евразийского пространства 2035: взгляд молодежи».





## VII Евразийский экономический форум молодежи



В течение VII ЕЭФМ «Диалог цивилизаций: путь на Восток» победители получили премии 15000 руб. за 1 место, 10000 руб. за

2 место, 5000 руб. за 3 место. В форуме приняли участие 2000 представителей 60 стран мира.





## VIII Евразийский экономический форум молодежи



В форуме приняли участие 2000 участников из 60 стран, а также рекордное количество экспертов – 384 человека. Среди самых знаковых экспертов были приглашены заведующий лабораторией Института проблем управления Российской академии наук Роберт Нижегородцев, а также заведующий кафедрой экономической теории Санкт-Петербургского государственного университета, профессор Виктор Рязанов.

Среди почетных гостей были Чрезвычай-

ные и Полномочные Послы трех стран: посол Республики Бенин в Российской Федерации, а также почетный профессор УрГЭУ Анисет Габриэль Кочофа; Чрезвычайный Посол Экваториальной Гвинеи в РФ Хосе Есоно Миша Акенг; посол Центральноафриканской республики в РФ Клод Безо. От Министерства образования и науки участие в мероприятиях форума приняла заместитель директора Департамента государственной службы и кадров Вера Самородова.

На протяжении трех дней конгрессы финансистов, экономистов, инноваторов, сервисных технологий и школьников провели открытые лекции, международные конкурсы и олимпиады. На форуме представили 1837 работ, конкуренция среди участников была огромная. Многие работы были достойны победы. Эксперты конгрессов в своих отчетах отмечали, что более половины проектов достойны практического применения.





## IX Евразийский экономический форум молодежи



Евразийский экономический форум молодежи является визитной карточкой УрГЭУ. В 2018 году в нем приняли участие 2463 человека из 111 вузов, 43 почетных гостя, 74 научных руководителя, было представлено 2128 работ. Конгрессы экономистов, финансистов, инноваторов, сервисных технологий и школьников провели 10 открытых лекций и 40 международных конкурсов. По сравнению с 2017 годом, количество участников выросло на 463 человека, а число вовлеченных стран увеличилось на 4.

Форум не обходится и без участия в нем почетных гостей. Так, в 2018 году УрГЭУ посетили полномочный представитель Президента РФ в УрФО Игорь Холманских, заместитель Губернатора Свердловской области Павел Креков, Чрезвычайный и Полномочный Посол Мадагаскара в РФ Элуа Альфонсо Максим Дуву, Чрезвычайный и Полномочный Посол Ирака в РФ Хайдар Мансур Хади, Президент Ассоциации иностранных студентов России Яо Аду Никээз, Консул Республики Перу Фернандо Тариа Фернандез, почетный профессор УрГЭУ, экс-посол Республики Бенин в РФ Анисет Габриэль Кочофа.

Конгресс финансистов собрал 507 заявок с проектами научно-исследовательских работ, были защищены 122 проекта финалистов, проведено 8 конкурсов и олимпиад, а также 2 открытые лекции. География конгресса отличилась разнообразием: 6 регионов РФ, 4 европейских и азиатских страны. Участвовали 22 вуза и 64 эксперта.

Конгресс экономистов отличился самым большим количеством поданных заявок с проектами научно-исследовательских работ, их число составило 484, были защищены 183 проекта финалистов, проведено 9 конкурсов и олимпиад, а также 4 открытые лекции. Конгресс сплотил 26 регионов РФ, 7 европейских и азиатских стран. Участвовали 20 вузов, 80 экспертов, в том числе зарубежные эксперты из Белоруссии, Казахстана, Германии, Венгрии, Болгарии и Нидерландов.

Конгресс инноваторов собрал 351 заявку, было защищено рекордное среди конгрессов число проектов научно-исследовательских работ финалистов – 193, проведено 9 конкурсов и олимпиад, а также 2 открытые лекции. География оказалась не менее масштабной – 15 регионов РФ, 9 европейских и

азиатских стран. Участвовали 36 вузов и 76 экспертов.

Конгресс сервисных технологий собрал 224 заявки с проектами научно-исследовательских работ, было защищено более 80 проектов, проведено 6 конкурсов и олимпиад, а также 3 открытые лекции. География – 10 регионов РФ, 3 европейских и азиатских страны. Участвовали 33 вуза, 42 эксперта из Китая, Казахстана, Белоруссии и ДНР и городов России.

В конгрессе школьников приняли участие 863 человека, среди которых 102 стали победителями. Проведено 6 конкурсов и олимпиад, участники прибыли из 11 регионов РФ и 4 стран СНГ.

Итоги ЕЭФМ 2018 оказались крайне эффективными и положительными. Надеемся, что в 2019 году форум подарит еще больше побед – в УрГЭУ не принято останавливаться на достигнутом. Редакция журнала желает участникам и организаторам сил, вдохновения и незабываемых дней самого увлекательного и ожидаемого мероприятия учебного года!





## X Евразийский экономический форум молодежи



Евразийский экономический форум молодежи уже более десяти лет является площадкой для налаживания международных коммуникаций. Так, например, в 2019 году в рамках форума в УрГЭУ состоялось подписание соглашений о сотрудничестве с иностранными вузами: Государственным технологическим институтом высшего образования им. Симона Боливара (Кальяо, Перу), Университетом Дебре Табор (Эфиопия), Санскритским Университетом Матхура (Индия), Государственным аграрным университетом (Молдова).

В работе форума приняло участие рекордное количество человек – 3473. Среди них: представители 72 стран и 70 регионов Российской Федерации, 11 глав дипломатических представительств иностранных государств в Российской Федерации, представители министерств и ведомств; Генеральные консулы 18 государств в г. Екатеринбурге; 24 представителя дипломатических миссий, 462 эксперта, 94 научных руководителя, представители исполнительной и законодательной власти Свердловской области, органов местного самоуправления Свердловской

области, представители бизнеса и общественных организаций, молодые ученые, студенты, школьники.

Количество ключевых экспертов – более 90 человек. Знаковые имена: проректор Дипломатической академии МИД Татьяна Закаурцева, директор Информационного центра ООН в Москве Владимир Кузнецов, руководитель Центра публичной дипломатии и мировых культур Дипломатической академии МИД РФ Наталья Маслакова-Клауберг, президент Уральской торгово-промышленной палаты Андрей Беседин, декан экономического факультета РУДН Юрий Мосейкин, генеральный директор АО «ПО «УОМЗ»» Анатолий Слудных, директор Центра международного промышленного сотрудничества ЮНИДО в Российской Федерации Сергей Коротков, проректор Ошского технологического университета Урмат Аттакуров, председатель Исполнительного комитета Всемирной ассоциации содействия Организации Объединенных Наций Алексей Борисов, профессор Рурского университета Карл Хельмут, Почетный консул Эстонской Республики в Литве Жанета Симанавичене, начальник от-

дела МВА Кумар Бупендра.

География участников юбилейного форума значительно расширилась. Представители восьми государств в этом году присоединились к работе Евразийского экономического форума молодежи. Ключевые страны: Россия, Китай, Вьетнам, Ирак, Камерун, Чад, Бенин, Нигерия, Руанда, Габон, Перу, Эквадор, Панама, Казахстан, Азербайджан, Узбекистан, Беларусь, Киргизия, Венгрия, Германия, Индия, Молдова, Эфиопия, Италия, Израиль, Ирландия, Нидерланды, Грузия, Франция.

В 2019 году было зафиксировано 335 публикаций, связанных с мероприятиями форума, что на 239 больше, чем в прошлом году в аналогичный период. По данным автоматизированной системы мониторинга соцмедиа и СМИ «Медиалогия», охват аудитории X ЕЭФМ превысил 35 млн (в 2017 году – 300 000, в 2018 – 3 800 000).



## Успешные выпускники УрГЭУ

### Игорь Ковпак: «УрГЭУ – СИНХ – лучший экономический вуз области»



**Игорь Иванович, расскажите, чем Вам запомнились годы обучения в Свердловском институте народного хозяйства? Кто из преподавателей стал для Вас примером и ориентиром в освоении профессии?**

- Из преподавателей я хорошо помню Ирину Игнатьевну Куприянову, она вела иностранный язык, Леонида Васильевича Мохова и Елагина Юрия Алексеевича, о них я тоже очень высокого мнения, Валентина Митрофановича Камышева – он был ректором, когда я учился. Также годы обучения запомнились тем, что у меня появилось много новых друзей, мы весело проводили время. Но я считаю, что совершал глупости: не придавал значения такому предмету, как бухгалтерский учет, другим экономическим дисциплинам, писал шпаргалки, которые много лет хранил, готовился экспромтом к экзаменам. Я не говорю, что нужно делать так, просто делюсь своим опытом. Потом, когда я стал работать в магазине «Кировский» в 1987 году, вынужден был ходить к бухгалтеру с просьбой растолковать мне такие понятия, как рентабельность, прибыль, многие другие экономические и бухгалтерские показатели. Он объяснял мне, как считается рентабельность, из чего состоят издержки, сколько есть видов затрат. Самые большие издержки у компании – это зарплата и налоги. Коммунальные платежи, транспорт, земля, недвижимость составляют меньший удельный вес. Мне пришлось по ходу дела этому обучаться. Поэтому я считаю, что теоретические знания надо получать в вузе. А Свердловский институт народного хозяйства, как и сейчас УрГЭУ, – очень хороший вуз. И мой старший сын Лев учился там. Надеюсь, кто-то еще из моих детей тоже получит образование в этом университете но крайне важным считаю и характер, целеустремленность, настойчивость потенциально успешного человека.

Хотелось вспомнить слова Т.Форда: «Платье – это инструмент любой карьеры».

**Почему Вы выбрали СИНХ и экономическую специальность?**

- Я сначала поступил в Лесотехнический университет, проучился там месяц и понял, что инженерная специальность – это не моё. С детства интересовался торговой деятельностью – моя мама была бухгалтером в торговле. Когда я поступил в СИНХ, то почувствовал себя как рыба в воде и понял, что предпринимательство – это то, чем я хочу заниматься. Я рос без отца и думал всегда о том, что, когда вырасту, добыю успеха, мама будет мной гордиться. Она меня всегда воспитывала жестко, даже когда я стал взрослым человеком, но все-таки гордилась мной.

**Расскажите о Вашем первом месте работы. Как происходило Ваше профессиональное становление? С какими трудностями пришлось столкнуться при построении карьеры и как Вы с ними справлялись?**

- По окончании вуза я пошел в Первоуральский Горпромторг и попросился на работу. А главный бухгалтер мне говорит: «Ты ни дня в торговле не работал». Я уверял, что справлюсь, буду стараться, не подведу. Тогда еще пользовались счётами, и бухгалтер дала мне накладную и попросила её протаксировать на счетах. И я понимаю, что не умею считать. Отчеты о приходе, расходе, остатках в магазине нужно было делать каждые пять дней, и эта обязанность также лежала на мне. Первые 3 месяца за меня считала моя мама дома, она меня учила, помогала таксировать на счётах. Зато потом я так хорошо научился это делать! И с первых дней меня назначили заведующим отделом в первоуральском магазине спорттоваров. В моем подчинении было 9 человек. Мне нужно было успешно отчитываться, составлять план товарооборота. Я был достаточно

Основатель и владелец группы компаний «Кировский», депутат Законодательного собрания Свердловской области (1998–2013 гг.) Игорь Иванович Ковпак окончил Свердловский институт народного хозяйства в 1980 году по специальности «экономика труда». В 1987 году был открыт первый в России экспериментальный магазин по западному типу «Кировский», сегодня в сети их насчитывается 173. Известный выпускник рассказал о том, как начинал свой профессиональный путь, и дал ценные советы студентам, которым еще только предстоит строить карьеру.

бойким, пытался крутиться, мы стали делать план, и даже не было недостат. Затем Обучаясь в УрГЭУ, вы сможете получить не только современную профессию, но и развиться как личность. вышел в передовики, через 2 года стал директором двухэтажного магазина в Первоуральске, начал ездить в Свердловск по разным базам, складам, искать товар. В нашем магазине был отличный товароборот, я попал на доску почета. Потом нам с женой за это дали квартиру в Первоуральске.

**Как Вы создавали первый магазин ГК «Кировский».**

- В 1986 году искали энергичного парня – руководителя магазина, который строили с нуля в Свердловске, и начальник Управления торговли Виктор Николаевич Кузьмин решил, что этот человек я. И вот я целый год участвовал в стройке. Мы запустили магазин, прошло какое-то время, и я стал ходить к Виктору Николаевичу каждый день – просил, чтобы меня отпустили, было очень тяжело. Ну а потом дело стало развиваться. Ведь это был первый магазин такого рода. Сегодня кажется, что все легко. А тогда мы не понимали, сколько нужно ежедневно товара, магазин был без складов и подвалов, складывать товар было некуда. Мы пытались закупали ровно столько, сколько надо. То есть, условно говоря, получали 5 машин молока в день, рассчитывали часы по графику, организовали доставку, разгрузку. Контейнеры ставили сразу в зал, люди из них брали продукты, потом пустые ёмкости увозили и снова их наполняли. А после начались 90-е годы... Неразбериха, анархия, резко выросла преступность, стало опасно работать и жить. Сам отбивался, было много опасных переговоров. В те времена жизнь человеческая была не особо ценна. Но потом власть стала укрепляться, тяжелые времена миновали. Я решил, что нужно дальше развивать бизнес, мы стали расширяться, инвестировать.



**Игорь Иванович, поделитесь с читателями, какие управленческие решения позволяют Вам правильно организовывать работу сети супермаркета «Кировский»?**

– Кто хочет решить вопрос, тот ищет пути, кто не хочет – ищет причины. Мой совет молодёжи: надейтесь только на себя. Ройте носом землю, верьте в свои силы. Я рос без отца, меня никто не тянул, я пытался сам искать решение своих проблем. И таких примеров много: молодые ребята самостоятельно поднимались и добивались успеха. Считаю, что надо быть грамотным, энергичным человеком и постоянно учиться. Возможно, есть какие-то нелюбимые предметы в институте. Но точно надо освоить экономику и бухгалтерский учет. Я очень много читаю, ежедневно изучаю новостные сайты со своего айфона, чтобы быть в теме. Мало интересуюсь политическими газетами, меня больше привлекают экономические темы. Советую ребятам пользоваться этим передовым опытом и впитывать в себя полезную информацию.

**Проходят ли у Вас практику студенты УрГЭУ? Как Вы оцениваете уровень их подготовки?**

– Многих выпускников СИНХа–УрГЭУ мы приглашаем на работу. У нас ребята также проходят практику. Конечно, я думаю, что многие из них сделают какие-то выводы о своей специальности. И точно могу сказать, что надо попробовать себя на «низовой» работе, чтобы увидеть профессию изнутри. Я сам работал слесарем-сантехником. Мой сын Лев после пятого класса собирал использованные стаканы в кафетерии и пере-

давал их на мойку. У меня все дети работают. Мальчишки, которым по 14 и 18 лет, уже много лет трудятся каждые каникулы. Кто-то в пекарне, кто-то на выкладке товаров.

**Многие выпускники вузов не могут найти свое призвание. Бывает, что человек попадает в компанию, но через 2–3 месяца разочаровывается и уходит, понимая, что занимается не «своим» делом. По Вашему мнению, почему так происходит и как не ошибиться с выбором профессии?**

– Я считаю, что это нормально, когда ребята поступают в университет, еще не определившись с тем, чего они хотят. Абсолютно допустимо, если после института они работают в одной, другой, третьей компании. Возможно, надо пройти несколько коротких ступеней, чтобы найти себя. Мой совет: не пугайтесь менять работу, выбирайте то, что по душе, ищите то место, где можно достойно зарабатывать, где прекрасный коллектив и хорошая атмосфера. Своих детей не подталкиваю к выбору вуза. У меня, конечно, есть свое мнение на этот счёт, и я его озвучиваю им. В любом случае, я «ломать» их не буду. Пусть поступят туда, куда хотят. Поймут, возможно, что ошиблись. Возможно, вернутся к моему совету. У них ещё всё впереди, жизнь длинная.

**Вы также известны как депутат Законодательного Собрания Свердловской области. Сфера государственной политики, как и любая другая, имеет свои особенности. На Ваш взгляд, что нужно уметь и знать, чтобы в ней состояться?**

– Тот, кто хочет стать политиком, дол-

жен понимать, что ему придется работать в команде, прислушиваться иногда не только к своему мнению, но и к мнению других, принимать решение по чьему-то совету. Очень важно понять, совпадает ли это с твоим личным мнением и совестью. Я ушел из политики добровольно. Последний раз избирался на 5 лет, но через полтора года покинул должность. А до этого я около 20 лет был депутатом. Сейчас решил, что буду заниматься только бизнесом, мне показалось, что в этой сфере мне комфортнее. Моему сыну, Льву Ковпаку, которому сейчас 40 лет, политическая деятельность нравится. Он с удовольствием работает, абсолютно точно сам рыл носом землю. Чтобы строить карьеру в политике, нужны желание и личное участие.

**Как выпускник СИНХа (сейчас УрГЭУ) расскажите, почему стоит поступать в Уральский государственный экономический университет?**

– В УрГЭУ нужно поступать в том случае, если собираетесь быть предпринимателем, готовы рисковать деньгами, внедрять какие-то новые экономические решения, платить налоги, честным, легальным путем зарабатывать деньги в своем бизнесе. Есть в УрГЭУ и многие другие направления, например, технологические. Каждому своё. Я считаю, что УрГЭУ–СИНХ с точки зрения предпринимательства, экономических знаний – один из лучших вузов в области. Если бы мне сейчас сказали «поступай в другой вуз», я бы пошел все равно в СИНХ, потому что он качественно готовит специалистов в сфере экономики.



## Ольга Котлярова: «Обучаясь в УрГЭУ, вы сможете получить не только современную профессию, но и развиваться как личность»

заслуженный мастер спорта по легкой атлетике, призер Олимпийских игр, Чемпионка мира и Европы. В настоящее время — заместитель директора департамента молодежной политики Министерства образования и молодежной политики Свердловской области. «Экономист» расспросил известную выпускницу об особенностях обучения в УрГЭУ, политической карьере и жизни в большом спорте.

**Ольга Ивановна, расскажите, чем Вам запомнились годы обучения в УрГЭУ? Кто из преподавателей стал для Вас примером и ориентиром в освоении профессии?**

– поступила в Университет в 1993 году на

заочное отделение, так как

я постоянно выезжала на сборы и соревнования. Ректорат пошел мне навстречу, позволив обучаться по индивидуальному графику. Я брала с собой учебники в поездки, выполняла все дистанционные задания, но

сдавать экзамены получалось только осенью, поэтому мое обучение продлилось 7 лет. Кроме того, на третьем курсе я перешла на другую специальность, сменила «Экономику предприятия» на «Бухгалтерский учет и аудит», пришлось дополнитель-



но сдавать немаленькую разницу предметов, в общем скучать не приходилось.

На заочном обучении общения с преподавателями значительно меньше, чем на дневном. Но я помню, как мне нравились лекции на осенних сессиях, нравилась харизма многих преподавателей, их желание передать знания. Мой руководитель диплома Татьяна Игоревна Буянова стала для меня примером профессионализма, открытости и умения сочетать строгость и понимание всех обстоятельств обучения студента.

**Как знания, полученные в университете, помогли Вам в жизни?**

- Сразу после получения диплома у меня родилась дочка, и спустя год я продолжила спортивную карьеру. Поэтому по специальности «Бухгалтерский учет и аудит» я не работала, но знания, полученные в университете, мне пригодились при получении второго высшего образования в Академии госслужбы, а потом в Магистратуре УрГЭУ.

**Вы упомянули о соревнованиях. Расскажите подробнее о Вашей спортивной карьере?**

- В легкую атлетику я попала в 11 лет, и мой спортивный путь длился 21 год. К сожалению, мне не удалось выиграть главную награду – Олимпийское золото, но копилка медалей все равно неплохая – Бронза Олимпийских игр, 5 золотых медалей и 1 серебро Чемпионатов мира, Золото, серебро и бронза чемпионатов Европы, Золото и серебро Всемирной Универсиады. Я с большой теплотой вспоминаю это время. Потом что

несмотря на то, что «пахали» мы на износ, всегда соблюдали жесткую дисциплину, во многом отказывали себе на протяжении многих лет – все это давало результат. Мы занимались любимым делом, много ездили по миру, всегда чувствовали, что наши победы нужны не только лично нам, но и нашим болельщикам.

**В 2010 году Вы стали первым заместителем министра физической культуры, спорта и молодежной политики Свердловской области. Чем обусловлен Ваш интерес к сфере государственной политики?**

- Когда я запланировала окончание своей спортивной карьеры (это было связано с тем, что дочка шла в первый класс, и мне не хотелось в такой ответственный период продолжать постоянные поездки), я задумалась о том, где я бы хотела работать и поняла, что мне интересна государственная служба. Я понимала, что вся моя спортивная карьера – это результат реализации определенной государственной политики. Только благодаря тому, что есть система спортивных школ, система поддержки профессионального спорта, я могла столько лет заниматься любимым делом и радовать большое количество болельщиков, становиться примером для юных спортсменов.

Поэтому я получила второе образование по специальности «Государственная и муниципальная служба» и работала сначала в Министерстве физической культуры и спорта Свердловской области, а потом – в Админи-

страции города Екатеринбурга. В настоящий момент я занимаю должность заместителя директора департамента молодежной политики Министерства образования и молодежной политики Свердловской области.

Также у меня был опыт Директора благотворительного фонда «Свои дети», деятельность которого направлена на организацию досуга детей-воспитанников детских домов Свердловской области. Я горжусь проектом «Свой тренер» – в 20 детских домах Свердловской области профессиональные тренеры проводят систематические тренировки для детей.

**Несмотря на два высших образования, Вы решили продолжить учебу и поступили в магистратуру УрГЭУ. Какой опыт Вы приобрели, обучаясь на магистра?**

- В 2015 году я заинтересовалась магистерской программой УрГЭУ «Экономика недвижимости», которую в итоге закончила в 2017 году. Это обучение было очным. В будние дни – после работы, в выходные – с самого утра. Далось это, конечно, нелегко, но было очень и очень полезным. И в части полученных знаний, и в части личностного роста по организации своего времени, использования своего опыта в подготовке выпускной работы. Также меня очень вдохновили преподаватели программы. Я очень рада, что прошла такое обучение.

## Станислав Еремин: «В СИНХе я получил высокий уровень знаний»



Известный баскетболист, чемпион мира, чемпион Европы, чемпион СССР, заслуженный мастер спорта СССР, бронзовый призер Олимпийских игр 1980 года, многократный обладатель межконтинентального Кубка, один из самых именитых тренеров Европы, президент баскетбольного клуба «Урал» Станислав Еремин родился в Новоуральске в обычной советской семье. Баскетболом будущий чемпион увлекся с детства. Станислав Георгиевич гордится, что окончил Свердловский институт народного хозяйства и получил качественные экономические знания. А как онигодились ему в жизни и спортивной карьере, он рассказал в интервью газете «Экономист».

**Станислав Георгиевич, расскажите, чем Вам запомнились годы обучения в УрГЭУ? Кто из преподавателей стал для Вас примером и ориентиром в освоении профессии?**

- Я поступил в СИНХ в 1970 году, учился 4 года. Некоторыми моментами очень горжусь: поступал сам, мне никто не помогал. Даже помню, что вступительном экзамене

набрал 13 баллов из пятнадцати. В то время ректором был Веселов Николай Григорьевич. Мне также хорошо запомнился Арнольд Давыдович Зусман, очень строгий преподаватель, который заставлял меня несколько раз пересдавать его дисциплину. И в конце концов я получил у него пятерку. А потом на выпускном вечере он сказал мне: «Думаешь, я не знал, кто ты? Я ведь был твоим

болельщиком. Но хочу, чтобы ты освоил мой предмет».

Так как я был постоянно занят на тренировках, соревнованиях, за все время обучения посетил всего 2–3 праздничных вечера в СИНХе. Выступал за сборную института, мы хорошо выступали на первенстве города и даже заняли второе место среди экономических вузов СССР.



Признаюсь, что делал шпаргалки, и считаю, что это должно быть разрешено. Я писал ключевые слова, по которым можно развить тему. Нельзя всё помнить, держать в голове. Какие-то вещи ты действительно должен знать досконально в своей сфере деятельности. Но чаще всего в жизни нужно суметь оттолкнуться от тех знаний, которые тебе дали в институте – зацепившись за какую-то мысль, восстановить их. Когда сегодня занимаюсь своей работой, я стараюсь освежить в памяти то, что изучал много лет назад.

#### **Как знания, полученные в университете, помогли Вам в жизни?**

– Они мне, конечно, очень помогли. Часто задаю философский вопрос, размышляя о своей жизни. Я окончил экономический вуз, в меня были вложены государственные деньги. Два года получал повышенную стипендию. Мне даже предлагали остаться в аспирантуре, но жизнь повернулась по-другому. И в конце концов я ушел в совершенно другую область, стал профессиональным спортсменом, а потом профессиональным тренером. Я свой выбор сделал верно. Но правильно ли это по отношению к университету? Когда захожу в УрГЭУ и вижу на доске почетных выпускников свою фотографию, думаю: достоин ли там находиться, как те люди, которые действительно работают по специальности, достигли больших успехов, подняли нашу экономику. Но все-таки в защиту свою скажу: наверное, не только я горжусь, что окончил один из лучших вузов Свердловской области и один из самых престижных вузов России, но и университет гордится мной. На мой взгляд, основной целью учебного заведения является не только подготовка специалистов, но и формирование базовых жизненных основ у людей. Бывает, что человек идет в одном направлении, а потом сворачивает с пути, и там у него получается всё гораздо лучше. Поэтому я считаю, что мне вуз очень

много дал. Прежде всего это касается самодисциплины. Мне очень тяжело давалась учеба, потому что в то время у меня началась профессиональная карьера спортсмена: рано вставал, день был расписан по минутам, уставал. У нас были тренировки два раза в день на Уралмаше. Первая начиналась в 6 утра. После нужно было сесть на трамвай и в течение часа добираться до СИНХа, чтобы успеть ко второй паре, а потом опять ехать на тренировку обратно. А я был очень ответственным и обязательным парнем. Старался не пропускать занятия, даже не допускал мысль, что мне могут ставить оценки просто так – только потому, что я спортсмен. Один из моментов, которым я горжусь: за все время обучения мне поставили таким образом всего два зачета, и то, когда я уезжал защищать честь СИНХа в другой город во время сессии.

Меня сейчас спрашивают, были ли у меня развлечения в молодости. Ничего в жизни не было, кроме тренировок и учебы. И я считаю, что добросовестно со всем этим справлялся. Это закалило меня, помогло в жизни. Я пропускал в связи с соревнованиями достаточно много лекций. И мне было нелегко. Но я благодарен жизни за то, что получил совершенно интересные для себя знания, и переживаю лишь за то, что не реализовал их по специальности. По окончании обучения я стоял перед выбором: уехать в Москву, в ЦСКА – лучший клуб страны, чтобы играть за сборную СССР, или остаться в Свердловске и поступить аспирантуру СИНХа. Я выбрал то, что получалось лучше. Когда ты понимаешь, чтоходишь в 10–12 лучших в стране в своей области, по-другому поступить просто не можешь.

Так как моя жизнь была связана со спортом, после СИНХа, я заочно окончил военный институт физкультуры в 1988 году. Там училось много известных спортсменов: хоккеисты, футболисты, легкоатлеты и другие. Что скрывать, профессионализы спортсме-

на часто сказывается на его образовании. Но в СИНХе я получил достаточно высокий уровень знаний. Именно благодаря этому в институте физкультуре многие предметы сдавал без подготовки. Преподаватели и однокурсники удивлялись. Помню, как писал вступительное сочинение. Секретарь, которая его принимала, сказала, что впервые видит работу, где и содержание есть, и всего одна ошибка.

#### **Вы с юных лет увлекаетесь баскетболом. Почему Вы предпочли экономическую специальность образованию, связанному со спортом?**

– Еще в школе, на семейном совете папа сказал мне, что я должен получить базовую специальность, чтобы он был спокоен за мою дальнейшую жизнь. Я сначала окончил Уральский политехнический техникум. Затем думал поступать на историка. Но в то время считалось, что за экономикой, как и сегодня за различными новыми технологиями, будущее. Поэтому выбрал СИНХ. Я поступил на один из самых престижных факультетов – планово-экономический, на специальность «Планирование промышленности». До сих пор помню тему своей дипломной работы: «Пути повышения эффективности производства эмалированной посуды на примере Лысьвенского металлургического завода».

#### **Что можете пожелать студентам УрГЭУ, молодым ребятам и абитуриентам, которые только выбирают профессию?**

– Сейчас время огромных соблазнов и больших возможностей. С помощью интернета можно получить любые знания. Важно сохранить баланс между свободой и дисциплиной, желанием получить настоящие профессиональные знания. Получить высшее образование не значит получить работу. Её ты можешь получить тогда, когда твои знания глубокие и ты можешь их применить. Я желаю, чтобы студенты никогда не забывали, что они учатся для себя и получают знания, которые им могут пригодиться в жизни.

## **Александр Евгеньевич Голиков: «Вуз научил меня быть тружеником»**



**Александр Евгеньевич, расскажите о Ваших впечатлениях от учебы в УрГЭУ. Кого из преподавателей помните до сих пор?**

– Я учился на очень интересной и пре-

стижной специальности «Международные экономические отношения». Хорошо помню Евгению Евгеньевну Шилло, заведующую кафедрой иностранного языка — человека с огромным опытом и большим сердцем, Ан-

**Александр Евгеньевич Голиков — управляющий партнер компаний STAR Travel и СТАР АКАДЕМИЯ, Вице-президент ассоциации выпускников УрГЭУ, почетный выпускник УрГЭУ-СИНХ поделился воспоминаниями об учебе в университете, дал несколько советов, как преодолеть страх на пути к цели и вовремя менять приоритеты, для того чтобы оставаться на плаву.**

дрея Александровича Мальцева — руководителя моей выпускающей кафедры. Именно преподаватели строят мотивацию и являются примером для будущего профессионала. В УрГЭУ я довел свой английский язык до



высшего уровня, ведь как «международник» я должен был владеть экономическими и таможенными терминами на английском. Университетские знания очень мне пригодились.

#### **Вы целенаправленно поступали именно в УрГЭУ?**

- В 90-е годы учеба в СИНХе позволяла молодым ребятам широко расправить крылья. Это было время перемен, впереди было много вариантов развития своего бизнеса и невероятное количество возможностей. Только СИНХ в то время предлагал научиться оценивать эффективность бизнес-моделей с точки зрения практицизма. В те бурные годы это действительно можно было опытным путем проверить, многие из нас работали одновременно учась в вузе. Была реальная возможность научиться обращаться с деньгами, сразу применяя знания на практике и стать реальным экономистом. А что еще нужно молодому человеку, в качестве важных базовых знаний, для того чтобы начать учиться управлять бизнесом?

#### **Вы с детства чувствовали в себе предпринимательскую жилку?**

- Я не знаю, в кого я такой. Мой отец кандидат физико-математических наук, научный сотрудник УрФУ. Я не очень верю в предназначение свыше, есть просто талант, который может отличаться от родительских талантов, и есть хорошие учителя. Также спортивный стержень и мечта, которая пришла после первой зарубежной поездки и стала яркой путеводной звездой. Сложилось несколько факторов, чтобы я стал тем, кем являюсь.

#### **Как начинался Ваш путь в бизнесе?**

- Еще студентом у меня были очень хорошие отношения с администрацией одного из районов города, и мне подписали 4 земельных участка в аренду. Я поставил на них 12 киосков и работал. Это был легкий бизнес. Позже, когда он стал объективно трудным, и сильно выросла расходная часть, я все продал и вышел из бизнеса. Потом стал соучредителем компании, занимавшейся оптовой торговлей. Сейчас я возглавляю две структуры: одна занимается стажировками, а другая — обучением за рубежом. Еще во времена

студенчества я отследил два своих сильных качества — это работа на результат и понимание, какая услуга будет востребована.

#### **У Вас был свой пример для подражания в бизнесе?**

- Конкретного примера не было. Но я кандидат в мастера спорта по плаванию и умею добиваться целей. У меня сильная и полезная установка в виде проактивного и результативного подхода от спорта. Даже посчастливилось быть тренером сборной СИНХа по плаванию!

#### **Все мы знаем, что развивать свое дело — это непросто. Были ли у Вас падения или провалы в карьере?**

- Из-за моего спортивного стержня сильных провалов не было. Иногда я давал себе передышку или работал за зарплату. Например, был переводчиком или преподавал английский язык. Даже психологи учат, если у тебя творческий кризис, не останавливайся совсем, иди маленькими шажками. У меня были перерывы в поиске новых идей, но я всегда о них думал, потому что оставался верен себе. Когда я спрашивал своего тренера, зачем он отжимает такой большой вес, ведь это перегрузки, и может быть вредно, он отвечал: «А что лучше? Колени раньше изнашиваются, или со здоровыми коленями будешь лежать на диване с большим пузом?». Это про разное восприятие эффективности и яркости жизни.

#### **Расскажите, как бизнесу выстоять в условиях глобального кризиса, например, такого, как эпидемия коронавируса? Как это отразилось на Вашем деле?**

- Вуз научил меня быть тружеником. Я люблю пословицу: «Как потопал, так и полупал». Часто лентяям удобнее спрятаться за кризис, чтобы оправдать свое безверие, бездействие или лень. Но любой кризис — это еще и возможности. Конечно, кризисные явления существенно влияют на рынок, на спрос. Люди паникуют, перестают тратить деньги. Вот здесь и требуется быстрая реакция бизнесмена, способность принимать сильные решения.

Мы призываем людей вкладывать деньги в себя. Без наших образовательных программ человек не умрет, но без опыта

международных стажировок его портфолио может быть не востребовано работодателями, тем более в эпоху глобализации. В магазинах есть много книг про успешность, но после их прочтения редко кто сдвинется с мертвой точки. Мой совет: возьми одно качество своего характера, которое тебе нравится, прокачай его и добейся устойчивого результата в конкретном проекте.

#### **Как Вы считаете, какие качества нужно развивать выпускнику вуза, если он хочет стать успешным предпринимателем?**

- Этот человек должен уметь пробовать и не бояться. Уметь оценивать риски, чтобы не погрязнуть в долгах. Должно быть чутье. Как сказал миллиардер Аристотель Онассис: «Не гонитесь за деньгами, идите им навстречу». Надо искать тему, которая тебе подходит и будет востребована. Сейчас прибыль приносит микро-бизнес, например, ногтевой сервис. Рынок позволяет принять новых игроков, можно занимать свою нишу, потом масштабировать. Есть много других примеров небольших бизнесов. На них можно получить и прокачать предпринимательские, менеджерские навыки и дальше расти. Надо просто пробовать и не бояться.

#### **Как выпускник УрГЭУ-СИНХ, расскажите, почему стоит поступать в наш вуз?**

- Уже несколько лет подряд выпускники УрГЭУ возглавляют рейтинг востребованности у работодателей. В университете хорошо развита тема патриотического воспитания и наставничества. Обучение под руководством профессорско-педагогического состава высшего уровня, также глобальные и локальные внеучебные мероприятия — все это делает студента конкурентоспособным. Плюс специальности вуза всегда в рынке. Желаю УрГЭУ быть еще на шаг впереди! Желаю студентам мощно развиваться, достигать самых высоких целей в учёбе, иметь стержень лидерства, который, вкупе со всеми возможностями, которые предлагает наш вуз, занять достойное место в когорте профессионалов Екатеринбург, Урала и всей страны!

## **Виктор Моисейкин: «Быть счастливым — значит чувствовать себя частью чего-то большого»**



Виктор Моисейкин поступил в Свердловский институт народного хозяйства на направление «Международные экономические отношения», а окончил Уральский государственный экономический университет. Вместе с преподавателями будущий основатель и директор ювелирного дома MOISEIKIN пытался понять, что случилось со страной в переходный период и как живет весь остальной мир, изучал международные отношения и экономику по новым учебникам. И по сей день Виктор Владимирович считает, что университет — это первый шаг в познании себя и благодатная почва для обучения.



### **Виктор Владимирович, как знания, полученные в университете, помогли Вам в жизни?**

— Это всегда философский вопрос: тебе знания дают или ты их все-таки берешь? Был очень интересный период, когда мы не всегда могли даже учебник найти. Была одна книжка на всю группу, потому что ее только что издали. Старая модель экономики рухнула. И никто не понимал, что происходит в стране. Поэтому мы вместе с преподавателями брали эти знания. Я сторонник того, что дать невозможно ничего. Можно только взять. Как раз в университете есть возможность познакомиться с людьми и со способом получения знаний через людей.

Было очень много интересных преподавателей во время моего обучения. Так как я перевелся в СИНХ из технического вуза, мне зачили только физкультуру. И я сдавал все предметы больше года. Поэтому запомнил всех преподавателей, а они хорошо запомнили меня.

### **Не каждый человек, имеющий художественный талант, обладает способностью управлять бизнесом и быть руководителем. Поделитесь со студентами УрГЭУ, как у Вас получилось стать не только известным ювелиром, но и превратить свое дело в бренд?**

— Это всегда дилемма: ты директор, который понимает в искусстве, или художник, который понимает в управлении. То есть существует тонкая грань, и человеку в любом случае нужно ответить на этот вопрос. Очень долгое время я не хотел заниматься административными вопросами, но вынужден был это делать. Научиться этому можно в УрГЭУ, где ты получаешь не только знания, но и советы по их применению. У нас была дисциплина «менеджмент» — один из предметов, который я очень хорошо запомнил, и он не сильно претерпел изменения в отличие от других. Основы управления не изменились, наверное, со времен Древнего Рима. То же самое с маркетингом. Как бы маркетинг ни называли, его суть не изменилась. Одно и любимых определений маркетинга, которое я вывел для себя, — это мостик между продуктом и потребителем. Вот это я четко понял, учась в УрГЭУ-СИНХе. Можно читать литературу, посещать какие-то курсы, но стоит сесть и подумать: есть я и мой товар, а есть потребитель, который хочет удовлетворить свои потребности. И дальше уже выстраивайте дорогу так, как нравится. Эту основу я обрел в университете.

### **Как основатель ювелирного дома MOISEIKIN расскажите, в чем его уникальность?**

— Есть два вида бизнеса: огромный корпоративный и весь остальной. Корпоративный бизнес — это финансовый бизнес, где деньги делают деньги. Роль личности там минимальна, потому что на огромную корпорацию сложно повлиять. Если ты, конечно, президент этой компании, то можно, и то это еще большой вопрос, сможешь ли ты что-то поменять и разрешишь ли тебе это сделать акционеры. Ювелирный дом MOISEIKIN — это некорпоративный бизнес, где роль личности максимальна. Потому что все, что ты делаешь, — это отражение тебя. Очень много нужно вкладывать в себя. А начинать это делать нужно еще тогда, когда ты выбираешь учебное заведение. Все остальное будет выстраиваться относительно того,

что ты накопил внутри, кем ты стал. Самый большой багаж — это знания, опыт и связи. Все остальное можно купить в кредит, за деньги, как угодно. В том числе вуз учит выстраивать связи, взаимоотношения, общаться в студенческой среде. У нас в свое время было очень много мероприятий, которые выходили за рамки учебного процесса, но на самом деле они были очень важны. Студент думает, что пришел в вуз только за знаниями, но это не совсем так. Уметь общаться — это, наверное, 50 % задач в учебном заведении. А с книжками мы учимся общаться еще в школе.

### **Какие проекты Вы сейчас реализуете для азиатского рынка? И почему такое взаимодействие с Азией стало возможным?**

— Мир в 21 веке не только международный, он единый, но при этом сохраняется специфичность культуры каждой страны. И нужно создавать продукты, которые привлекут внимание всех, подойдут для каждого, и также важно соединить уникальную идею с пониманием потребностей своих клиентов в разных частях мира. Границы в большей степени становятся условными, и они только в голове. Невозможно готовить продукт только на какой-то один рынок или одну страну. Знания должны быть намного шире, но специализация при этом — глубже.

### **В УрГЭУ ежегодно проходит ЕЭФМ. Планируете ли Вы участие в форуме в этом году?**

— Имею честь быть приглашенным Уральским государственным экономическим университетом. Учиться нужно всегда. Обучение по окончании вуза не завершается. Оно только начинается. В университете человек только получает первый опыт обучения, а дальше уже учится всю жизнь. Поэтому с радостью приму участие в форуме. Предполагается, что это будет выступление в пленарном заседании и, возможно, экспертная деятельность.

### **Студенты УрГЭУ проходят практику в ювелирном доме MOISEIKIN?**

— Мы уже давно это обсуждаем с преподавателями УрГЭУ. На сегодняшний день ощущается колоссальный дефицит специалистов, понимающих, что такое международная торговля, и при этом знающих специфику определенных регионов. Нам очень сложно активно развиваться, так как у нас нет проводников в разных странах, которые смогли бы выстраивать взаимосвязи, доносить ценности нашей компании, наших продуктов до покупателя. В основе любого бизнеса лежит культура, на которой выстраивается все остальное. Надеюсь, с помощью УрГЭУ мы сможем найти таких проводников, и они будут проходить практику, а затем станут нашими посланцами в других странах. Само географическое расположение Урала действительно уникальное. Для жителей Азии мы европейцы, для жителей Европы — азиаты. И мы со всеми дружим, всем рады.

### **Что посоветуете студентам УрГЭУ и абитуриентам, которые ещё выбирают свое будущее?**

— У Владимира Высоцкого есть хорошая песня «Колея». Она заканчивается словами: «Эй, вы, задние! Делай, как я. Это значит — не надо за мной. Колея эта — только моя! Выбирайтесь своей колеей». Да, можно приобретать разный опыт, но идти лучше своим путем. Различные кейсы — это, конечно здо-

рово, но такой опыт был когда-то у кого-то. Вероятность того, что это произойдет у тебя, крайне низкая. У тебя будет своя ситуация. Все, что нужно, — научиться не следовать чьему-то готовому опыту. Но на начальном этапе, конечно, можно его использовать как лодку — переплыть на другой берег, ну и оставь её. Самое главное понять, где твой путь. Если ты его нашел, то безусловно, будешь успешным. Успех — это удовлетворение тем, что ты делаешь. Неважно, какой масштаб у успеха. Не все могут быть миллиардерами — да и зачем? Поверьте мне, это не так радужно и сказочно, как всем кажется. Такое количество проблем и забот у таких людей. Кроме того, важно разделять понятия «удача» и «успех». Когда ты подставил ладонь, и тебе туда что-то упало просто так — это удача. А когда ты пахал землю, и у тебя все-таки выросло то, что ты посадил — это успех. На что ты больше рассчитываешь: на удачу или успех? Важно оставаться собой и радоваться тому, что имеешь. Неудача это не крах всего. Это всего лишь опыт, нужно сделать выводы и идти дальше.

Если вы меня спросите, когда мне было легче — сейчас или 10-15 лет назад, когда я только начинал своё дело — я скажу: раньше. Сейчас, конечно, мне тоже интересно, но я чувствовал себя спокойнее и более увлеченно вначале. Что приятнее: праздник или ожидание праздника? Скорее всего, те, кто дождался праздника, ответят, что ожидание. А те, кто еще ждут, скажут — праздник. В какой-то момент увлечение обрастает рутинной. Но жизнь все равно ставит интересные задачи, главное — их видеть. Здорово быть еще и счастливым, а не только успешным. И получать радость от того, что ты делаешь. А успех — это понятие относительное. Часто бизнес-тренеры — это искусители, которые пытаются продать успех, навязать его. А я думаю, быть счастливым — значит чувствовать себя частью чего-то большого, вместе с кем-то делать красивое и великое. Это здорово! Как раз вуз и учит этому — работать вместе.





## Евгений Фельдман: «Сегодняшняя молодежь — это работники с большим энтузиазмом и интересом»



**Евгений, в каком году вы окончили УрГЭУ и какую специальность получили?**

- Окончил УрГЭУ в 2004 году по специальности «Мировая экономика», факультет «Международные экономические отношения», специализация «Внешнеэкономическая деятельность и право». Я планировал другую дорогу: был очень увлечен театральной деятельностью, участвовал в спектаклях, вел концерты. Мне казалось, что надо связать с этим судьбу и идти в театральный вуз. Мой отец, который сам когда-то окончил СИНХ, настоял, чтобы я пошел учиться в УрГЭУ, за что я ему сейчас признателен.

**Как прошли годы учебы в УрГЭУ и как Вы реализовали свое стремление к творчеству?**

- Учеба в УрГЭУ запомнилась активной творческой жизнью: я много занимался в КВН. Могу сказать, что в этом вузе абсолютно рациональный подход к образованию. Со временем пришло понимание, что экономическое образование абсолютно системное и точно пригодится в жизни. Это фундамент, с которым можно идти в самые разные профессиональные сферы. В актерской среде всегда высокая конкуренция. Чтобы быть успешным в этой сфере, надо очень сильно постараться. На самом деле в моей текущей работе творчества хватает. Часто приходится выступать перед коллегами или жильцами. В любой работе можно найти элемент творчества.

**С чего началась Ваша карьера?**

- Когда я получил диплом, было сложно определиться. Пошел работать на Уральский оптико-механический завод. После вуза это была хорошая прикладная школа. Я очень признателен людям, которые были моими наставниками. Они научили меня работать. Формально я пришел туда в качестве менеджера 1 категории, а на самом деле курировал филиалы по России и совместные пред-

приятия с иностранными коллегами.

Сегодня я совмещаю несколько профессиональных ролей, но моя основная деятельность — это руководство. Я директор по развитию квартала Clever park. Изначально организация Acons Group, где я работаю, была генподрядной компанией с очень богатой историей. Пришел я туда 5 лет назад под проект ЖК, концепция которого только разрабатывалась. Я занялся продажей и маркетингом бизнес-центра. Это был первый этап реализации проекта, и мы прошли его достаточно успешно. Далее по воле судьбы я стал руководителем управляющей компании. Это был очень интересный опыт. Приходил я туда на три недели, чтобы подменить руководителя, но получилось, что остался там на полтора года.

Затем мы запустили проект жилого ком-

плекса. Я считаю, что в нашем регионе это один из лучших жилых кварталов, он удостоен престижных наград в области жилой недвижимости: Международной премии European property awards (Лондон) и Федеральной премии Urban awards (Москва) в нескольких номинациях.

**В чем секрет успеха Вашего проекта?**

- Тот успех, который имеет Clever park, — это результат работы команды сильных специалистов, которые уделяют большое внимание маленьким деталям, вплоть до выбора плитки. Залог успешного проекта, на мой взгляд, — уникальная команда и абсолютная вовлеченность всех ее участников в общий процесс. Это то, чего не хватает многим застройщикам.

В реализации проекта квартала мы за-





действовали и сторонних специалистов, которые занимались интерьерами. Отдельная благодарность архитектурному бюро Twelve Architects (Лондон) – они разработали концепцию посадки домов, студии VOX ARCHITECTS (Москва) и проектному бюро R1.

#### **Как попасть на работу в Вашу команду и какими качествами необходимо обладать для этого?**

В свою компанию мы стараемся привлекать самых лучших. Я считаю, что сегодняшняя молодежь — это работники с большим энтузиазмом и интересом. Они трудятся эффективно, при условии грамотного наставника. Если молодому специалисту уделяется должное внимание, то он способен сделать

какие-то вещи не хуже, чем профессионалы. В нашей команде работают выпускники УрГЭУ. При приеме на работу я обращаю внимание на профессиональный опыт и «химию», которая возникает при общении с человеком.

#### **Чем сегодня Уральский регион привлекателен на мировой арене?**

– На примере Чемпионата мира по футболу в 2018 году все увидели, с каким удовольствием город может переживать подобные события. Это был колоссальный праздник для всех. Проведение универсиады — это 100-процентный плюс для города, ведь он получит новые спортивные площадки. Поступление федеральных средств на реализацию различных программ — это здорово.

Бонусом послужит и лишнее упоминание Екатеринбурга в международной информационной повестке.

Я до сих пор поддерживаю контакт с Уральским оптико-механическим заводом и знаю, что они активно развиваются и заявляют свою продукцию на международной арене. Надеюсь, что похожий путь пройдут и другие наши предприятия. Что касается культуры, я знаю, что «Коляда-театр» известен за пределами страны. Считаю, чем чаще Екатеринбург будет звучать с позитивным посылом в международных новостях, тем лучше.

## **Владимир Бобряшов: «Во время учебы я получил полезные знания для будущей карьеры»**



#### **Владимир Сергеевич, чем Вам запомнились годы обучения в УрГЭУ-СИНХ? Кто из преподавателей стал для Вас примером и ориентиром в освоении профессии?**

– Во время учебы я получил полезные знания для будущей карьеры, а примером для меня стал Мальцев Андрей Александрович — профессор кафедры мировой экономики и внешнеэкономической деятельности.

#### **По какой специальности Вы обучались? В каком году поступили и окончили институт, и что повлияло на выбор профессии?**

– Я со школы интересовался данным направлением, обучался с 1998 по 2003 гг. Специальность — экономист.

#### **Как происходило Ваше профессиональное становление в финансовой сфере? С какими трудностями пришлось столкнуться при построении ка-**

#### **рьеры? Есть ли у Вас личные секреты успеха?**

– На IV курсе устроился в «Лефко-Банк» для развития в Екатеринбурге направления интернет-трейдинг. С 2004 по 2009 гг. работал в инвестиционной компании «Тройка Диалог». С 2009 по 2011гг проходил обучение во Франции по программе MBA. В 2011 году переехал в Лондон, был директором по работе с институциональными клиентами Visor Capital. В 2014 г. перешел в лондонское подразделение швейцарского банка CBN, где отвечал за торговые операции с облигациями. С 2017г. возглавляю региональное подразделение General Invest в Екатеринбурге. Личный секрет успеха — всегда учиться, много и плодотворно работать, выстраивать доверительные отношения с клиентами.

#### **Будучи руководителем подразделения General Invest в Екатеринбурге, что Вы больше всего любите в своей работе?**

Бобряшов Владимир Сергеевич — выпускник факультета Международных экономических отношений, а в настоящее время — руководитель подразделения инвестиционной компании General Invest в Екатеринбурге. В интервью газете «Экономист» Владимир Сергеевич рассказал о своем становлении в финансовой сфере и поделился некоторыми секретами профессионального успеха.

– В своей работе я ценю то, что есть возможность реализовать свой интеллектуальный потенциал.

#### **Студенты УрГЭУ — будущие руководители. На Ваш взгляд, какие личные и профессиональные качества нужно развивать в себе, чтобы стать успешным управленцем?**

– Лично для меня ценными являются такие качества, как креативность, дисциплина, эмоциональный интеллект.

#### **Могут ли студенты УрГЭУ попасть на стажировку в General Invest? Что для этого нужно сделать?**

– Да, конечно могут. Для этого нужно отправить резюме нашему менеджеру Ольге, она занимается наймом сотрудников. Электронная почта: ooberyukhtina@generalinvest.ru.

#### **Как выпускник УрГЭУ расскажите, почему стоит поступать в Уральский государственный экономический университет?**

– Я считаю, стоит поступать в УрГЭУ, чтобы научиться ориентироваться в современном быстро меняющемся мире.

## Ольга Оберюхтина: «УрГЭУ — это современный университет, отвечающий требованиям новых реалий»



**Ольга, чем Вам запомнились годы обучения в УрГЭУ-СИНХ? Кто из преподавателей стал для Вас примером и ориентиром в освоении профессии?**

- Годы учебы вспоминаю с теплотой в душе. Это было замечательное время. Я получила знания для будущей работы, участвовала в разных конференциях и мероприятиях. Во время учебы приобрела друзей, новые полезные знакомства. Моими любимыми преподавателями были Решетниковы Татьяна Владимировна и Алексей Иванович,

Овсянникова Елена Юрьевна, Чилимова Татьяна Анатольевна, Татьянников Василий Аркадьевич.

**По какой специальности Вы обучались? В каком году поступили и окончили институт, и что повлияло на выбор профессии?**

- Моя специальность «Финансы и кредит», а специализация «Рынок ценных бумаг и биржевое дело». Училась с 2004 по 2009гг. С профессией я определилась еще в

старших классах школы — поняла, что хочу работать в финансовой сфере.

**Расскажите о Вашем профессиональном пути. Как началась Ваша карьера, и как Вы оказались в General Invest?**

- Моя карьера началась на IV курсе, когда я проходила летнюю стажировку в инвестиционной компании «Тройка Диалог». Преддипломная практика у меня была в брокерской компании «АТОН».

После окончания университета меня пригласили в «АТОН» на должность специалиста по обслуживанию клиентов. После трех лет работы перешла в компанию «БКС Ультима» в отдел клиентского сервиса, где трудилась 7 лет. С 2019 года работаю в General Invest на позиции менеджер по работе с состоятельными клиентами.

**Расскажите, чем Вы занимаетесь в General Invest? Что Вам больше всего нравится в Вашей работе?**

- Я занимаюсь привлечением инвесторов на фондовый рынок, формированием и ве-

Выпускница кафедры «Рынок ценных бумаг и биржевое дело», в настоящее время — менеджер по работе с состоятельными клиентами в инвестиционной компании General Invest.

дением клиентских портфелей. Что мне нравится в моей работе — это прямое общение с клиентами, повышение уровня компетенций и знаний, благодаря совместной работе с профессионалами на рынке ценных бумаг.

**Финансовая сфера, как и любая другая, имеет свои особенности. На Ваш взгляд, какие личные и профессиональные качества нужно развивать в себе, чтобы в ней состояться?**

- В инвестиционной сфере нет предела совершенству. Нужно развивать коммуникативные навыки, навыки техники продаж. Залог успеха — всегда повышать уровень знаний по финансовым рынкам. И важен опыт работы, который приходит с годами.

**Как выпускница УрГЭУ, расскажите, почему стоит поступать в Уральский государственный экономический университет?**

- УрГЭУ — это современный университет, отвечающий требованиям новых реалий. Хороший преподавательский состав, возможность прохождения практики в крупных банках и компаниях. Наш университет — отличный старт для дальнейшей жизни. Самое главное — все зависит от студента, к чему он стремится и чего хочет от жизни.

## Олеся Рябкова: «Получив диплом, нужно продолжать учиться и никогда не останавливаться»

Выпускница кафедры социально-культурного сервиса и туризма УрГЭУ, а на данный момент — директор по развитию ресторана «Гранд Урюк» в Екатеринбурге, поведала газете «Экономист» о том, как стать успешным руководителем и не потеряться в мире ресторанного бизнеса.





**Олеся Михайловна, расскажите, чем Вам запомнились годы обучения в Уральском государственном экономическом университете?**

- УрГЭУ мне запомнился именно процессом обучения, потому что я очень люблю получать новые знания. Конечно, годы в университете также запомнились лекциями, экзаменами, сессиями. Я обучалась заочно, и сессия для меня – это такое время, когда я жила в режиме многозадачности, нужно было работать и выполнять задания по учебе. А на старших курсах были ещё исследовательские работы научного характера.

Также помню, как я выполняла контрольные работы: до 3 курса я их писала вообще в тетради от руки. Получала от этого огромное удовольствие! И пока ГОСТ позволял, до 3 курса сдавала работы именно в письменном виде. Помню, как из книжек черпала информацию, структурировала ее.

Ну и конечно, с теплотой вспоминаю нашу группу, которая была очень дружная, хотя там были люди разных возрастов. Мы с ними сплотились. Ребята, которые недавно окончили школу, помогали тем, кто постарше, решать задания по математике, потому что нам было трудно с этим справиться. Человек 5–6 из группы на тот момент уже работали, и среди них была я.

Ну а мы, в свою очередь, имея опыт работы, помогали одногруппникам выполнять практические задания, потому что нам это было знакомо и близко. Мне было 27 лет, когда я поступила в институт. И даже на заочном отделении есть студенческая жизнь: мы отмечали праздники, окончание сессии.

**Почему для получения высшего образования Вы поступили именно в УрГЭУ? Кто из преподавателей стал для Вас примером и ориентиром в освоении профессии?**

- До того, как я поступила в УрГЭУ, у меня

уже был за плечами большой опыт работы в индустрии питания. Я знала точно, что в этом университете есть кафедра социально-культурного сервиса и туризма. И выбрала отделение «ресторанное дело». Конечно, я даже не думая пошла учиться сюда. Все-таки это государственный вуз. Многие мои знакомые закончили его, моя сестра тоже. То есть я знала, что это очень статусное учебное заведение.

Вообще, было много хороших, интересных педагогов. Всех с уважением вспоминаю. Но больше всего я тянулась к Жихаревой Виктории Сергеевне, потому что она была практикующим преподавателем, сама работала, у нее за плечами был огромный опыт в сфере питания.

Я слушала ее лекции по сервисной деятельности с большим интересом: мы обсуждали нормативно-техническую документацию, которая регламентирует деятельность предприятий питания. Я восхищалась тем, насколько хорошо она знает тенденции рынка.

Ещё с 3 курса очень переживала (а я училась на специалитете 6 лет), как бы по жребьевке к ней попасть на диплом. Я хотела изучать тему бортового питания. А информации доступной было очень мало, и было тяжело практиковаться. Помню, что Виктория Сергеевна постоянно давала мне литературу и приглашала меня её обсудить, ориентировала, что можно посмотреть, куда сходить. Она меня многому научила. До сих пор мы с ней общаемся, она моя товарищ. Я постоянно ей звоню, обращаюсь за советом, так как она очень сильна во многих вопросах.

**Расскажите о начале Вашей карьеры. Как Вы можете охарактеризовать свой путь в профессии?**

- Сейчас я занимаю должность директора по развитию ресторана «Гранд Урюк» в Екатеринбурге. Это сетевое предприятие очень серьезного масштаба. В России насчитывается 27 ресторанов сети, «Гранд Урюк» даже есть в Арабских Эмиратах.

Меня нашли акционеры этого заведения, пригласили поработать руководителем, так как всегда хочется развивать потенциал любого коммерческого предприятия, даже если оно рентабельное.

Ещё до учебы в университете я работала и официантом, и барменом. Когда я пришла учиться, уже занимала позицию управляющего одного из ресторанов, то есть у меня уже был опыт работы в должности руководителя. В том проекте, в котором я сейчас задействована, являюсь аудитором всех систем ресторана «Гранд Урюк».

Нужно обязательно разбираться в экономике, в производственно-технических процессах, быть специалистом по коммуникации, координации. Такая работа требует не только разностороннего опыта в этой отрасли, но еще и информационной, теоретической базы. Конечно, навыки и умения важны, но следует владеть научно-теоретическими аспектами, чтобы занимать должность конкретно в этой сетке. Что такое

экономика, как правильно анализировать цифры, умение вовремя подложить подушку безопасности – всему этому меня научили в УрГЭУ.

**Как директор крупного заведения посоветуете студентам УрГЭУ – будущим управленцам – какие решения нужно принимать руководителю, чтобы суметь выдержать конкуренцию и укрепить позиции в нестабильной экономической ситуации?**

- Решения нужно принимать грамотные. В нашем деле следует быть справедливым человеком, стратегом, всегда наперед просчитывать любые ситуации, уметь анализировать. Все-таки управленец – это доверенное лицо собственников, акционеров. Он в ответе за все, что происходит в ресторане: за каждого человека, за каждого гостя, за свой коллектив и результат.

Нужно учиться быть стрессоустойчивым, уметь работать в режиме многозадачности, даже параллельно обучаясь в университете. Не надо говорить, что не успеваешь заниматься другими делами, потому что сессия. Наоборот, учитесь и берите на себя какие-то другие обязательства – по работе, например. Я никогда на сессии не брала отпуск: трудилась ночью, утром. Я так расплывалась своей день, бывало даже, что мне нужно было оказаться в трех местах, расположенных в разных районах города, в течение дня. Были занятия в разных корпусах, и я всегда в этом видела большой плюс.

Отрасль общественного питания – это образ жизни. Нужно быть в тренде, владеть информацией о ситуации на рынке, знать тенденции его развития не только в России, но и за рубежом. В этой сфере большая конкуренция, поэтому важно уметь быстро принимать решения, работать на опережение. Пока ты о чем-то думаешь, кто-то уже это делает.

И конечно, получив диплом, нужно продолжать учиться, вкладывать в себя, читать соответствующую своей профессиональной деятельности литературу. Например, я постоянно посещаю мастер-классы, мечтаю обучиться MBA – взять блок по экономике управления, то есть получить знания на базе высшей экономической школы. Обязательно нужно учиться и никогда не останавливаться. Быть в своей профессии целиком, знать в ней всё.

**Как выпускница УрГЭУ расскажите, почему стоит поступать в Уральский государственный экономический университет?**

- Я рекомендую поступать в УрГЭУ, потому что, во-первых, я сама училась здесь. Это моя альма-матер. Во-вторых, это государственный университет, где высокий уровень образования, сильный преподавательский состав. Я и сама иногда там преподаю. Читаю управление предприятиями питания в формате семинаров, провожу практические занятия для студентов. Я люблю этот вуз.



**ВЕСТНИК ЕВРАЗИЙСКОЙ  
МОЛОДЕЖИ  
ВИДЕО**





# АПРЕЛЬ 2021 г.

КОНТАКТЫ:

[contact@eurasia-forum.ru](mailto:contact@eurasia-forum.ru)

[www.eurasia-forum.ru](http://www.eurasia-forum.ru)