|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Аннотация** | | |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
| **Рабочей программы дисциплины** | | |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
| Кафедра туристического бизнеса и гостеприимства | | | |  |  |
| Дисциплина | | Технологии продаж в туризме | |  |  |
| Направление подготовки | | 43.03.02 Туризм | |  |  |
| Профиль | | Туризм | |  |  |
| Объем дисциплины | | 4 з.е | |  |  |
| Формы промежуточной аттестации | | Экзамен | |  |  |
| **Краткое** **содержание** **дисциплины** | | | | | |
|  |  | | | |  |
|  |
| Тема | Наименование темы | | | |  |
| Тема 1. | Специфика продаж в сфере услуг (ПК-3) | | | |  |
| Тема 2. | Основные формы продаж (ПК-3) | | | |  |
| Тема 3. | Типология гостей и сервисные основы потребительского поведения (ПК-3) | | | |  |
| Тема 4. | Процесс личных продаж, основные техники работы с возражениями (ПК-4) | | | |  |
| Тема 5. | Подготовка к продажам. Презентация туристского продукта и услуг (ПК-4) | | | |  |
| Тема 6. | Особенности продаж в туристской индустрии (ПК-4) | | | |  |
|  |  |  |  |  |  |
| **Список** **литературы** | | | | | |
|  |  |  |  |  |  |
| **Основная литература:** | | | | | |
| 1. Богданов Е.И., Богомолова Е. С., Орловская В.П. Экономика отрасли туризм [Электронный ресурс]:Учебник. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2021. - 318 с. – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1240097 | | | | | |
|
| 2. Быстров С. А. Технология организации туроператорской и турагентской деятельности [Электронный ресурс]:Учебник. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2022. - 375 с. – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1855507 | | | | | |
| 3. Восколович Н. А. Маркетинг туристских услуг [Электронный ресурс]:Учебник и практикум для вузов. - Москва: Юрайт, 2022. - 191 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/489545 | | | | | |
|  |  |  |  |  |  |
| **Дополнительная литература:** | | | | | |
| 1. Муртузалиева Т. В., Розанова Т.П., Тарасенко Э.В. Маркетинг услуг гостеприимства и туризма [Электронный ресурс]:Учебно-методическая литература. - Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2020. - 166 с. – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1091138 | | | | | |
|
| 2. Белорусский государственный университет Управление продажами [Электронный ресурс]:Учебно-методическая литература. - Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2018. - 492 с. – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1092999 | | | | | |
| 3. Ушаков Д. С. Технологии продаж в туристическом бизнесе:производственно-практическое издание. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2006. - 239 | | | | | |
| 4. Виноградова Т. В. Технологии продаж турпродукта:учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению "Туризм". - Москва: Академия, 2012. - 237 | | | | | |
|  |  |  |  |  |  |
| **Перечень** **информационных** **технологий,** **включая** **перечень** **лицензионного** **программного** **обеспечения** **и** **информационных** **справочных** **систем,**  **онлайн** **курсов,** **используемых** **при** | | | | | |

|  |
| --- |
| **осуществлении** **образовательного** **процесса** **по** **дисциплине** |
|  |
| **Перечень лицензионного программного обеспечения:** |
|  |
| Microsoft Office 2016.Договор № 52/223-ПО/2020 от 13.04.2020, Акт № Tr000523459 от 14.10.2020 Срок действия лицензии 30.09.2023. |
| Astra Linux Common Edition. Договор № 1 от 13 июня 2018, акт от 17 декабря 2018. Срок действия лицензии - без ограничения срока. |
|  |
| **Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно-** **телекоммуникационной сети «Интернет»:** |
| Справочно-правовая система Консультант +. Срок действия лицензии до 31.12.2023 |
| Справочно-правовая система Гарант. Договор № 58419 от 22 декабря 2015. Срок действия лицензии -без ограничения срока |
|  |
| Аннотацию подготовил: Охрименко Е.И. |

.