

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Силин Яков Петрович
Должность: Ректор
Дата подписания: 09.09.2021 14:45:14
Уникальный программный ключ:
24f866be2aca16484096a8c6b6e309a3d5c0f

Одобрена
на заседании кафедры

16.12.2019 г.
протокол № 4
Зав. кафедрой Юзвович Л.И.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

Утверждена
Советом по учебно-методическим вопросам
и качеству образования

15 января 2020 г.

протокол № 5

Председатель  Карх Д.А.



(подпись)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование дисциплины	Банковские продукты и услуги
Направление подготовки	38.03.01 ЭКОНОМИКА
Профиль	Финансы и кредит
Форма обучения	очная
Год набора	2020

Разработана:
доцент, к.э.н.
Савостина И.В.

Доцент, к.э.н.
Стрельников Е.В.

Екатеринбург
2020 г.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	3
2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП	3
3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ	3
4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП	3
5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН	4
6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ	5
7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	7
8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ	11
9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	11
10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ	12
11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ	13

ВВЕДЕНИЕ

Рабочая программа дисциплины является частью основной профессиональной образовательной программы высшего образования - программы бакалавриата, разработанной в соответствии с ФГОС ВО

ФГОС ВО	Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 ЭКОНОМИКА (уровень бакалавриата) (приказ Минобрнауки России от 12.11.2015г. №1327)
ПС	

1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения учебной дисциплины «Банковские продукты и услуги» является формирование компетенций, направленных на подготовку специалистов в области осуществления анализа данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявления тенденций изменения социально-экономических показателей; на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитывать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина относится к вариативной части учебного плана.

3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Промежуточный контроль	Часов					З.е.
	Всего за семестр	Контактная работа (по уч.зан.)			Самостоятельная работа в том числе подготовка контрольных и курсовых	
		Всего	Лекции	Практические занятия, включая курсовое проектирование		
Семестр 7						
Зачет	108	28	28	0	80	3
Семестр 8						
Экзамен	216	60	20	40	120	6
	324	88	48	40	200	9

4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП

В результате освоения ОПОП у выпускника должны быть сформированы компетенции, установленные в соответствии ФГОС ВО.

Профессиональные компетенции (ПК)

Шифр и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенций
аналитическая, научно-исследовательская	

ПК-6 способностью анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей	ИД-1.ПК-6 Знать: основы отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях. Уметь: анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях. Владеть навыками (трудовые действия) выявления тенденций изменения социально-экономических показателей.
расчетно-экономическая	
ПК-1 способностью собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов	ИД-1.ПК-1 Знать: экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов. Уметь: собрать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов. Владеть навыками (трудовые действия) анализа исходные данные, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов.
ПК-2 способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов	ИД-1.ПК-2 Знать: типовые методики и действующую нормативно-правовую базу экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов. Уметь: рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов. Владеть навыками (трудовые действия) обоснования и представления результатов экономических расчетов.

5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

Тема	Наименование темы	Всего часов	Контактная работа (по уч.зан.)			Самост. работа	Контроль самостоятельной работы
			Лекции	Лабораторные	Практические занятия		
Семестр 7		220					
Тема 1.	Понятие банковского продукта и банковской услуги	39,5	1,5		18	20	
Тема 2.	Виды депозитных продуктов	47	7		4	36	
Тема 3.	Депозитная политика коммерческого банка	45	9		2	34	
Тема 4.	Регламент проведения депозитных и кредитных операций коммерческого банка	14	2		2	10	
Тема 5.	Кредитные продукты для физических лиц	22	6		2	14	
Тема 6.	Кредитные продукты для юридических лиц	20	6		2	12	
Тема 7.	Кредитная политика коммерческого банка	18	4		2	12	
Тема 10.	Операции с драгоценными металлами	8	2		2	4	

Тема 11.	Профессиональные коммуникации	6,5	0,5		2	4	
Семестр 8		68					
Тема 8.	Порядок определения, начисления и уплаты процентов	30	4		2	24	
Тема 9.	Организация расчетно-кассовых операций в кредитных учреждениях	38	6		2	30	

6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ

Раздел/Тема	Вид оценочного средства	Описание оценочного средства	Критерии оценивания
Текущий контроль (Приложение 4)			
Понятие банковского продукта и банковской услуги	Дискуссия (Приложение 4)	Оценивается полнота и достоверность материала, использование дополнительных источников информации по данной теме, умение грамотно, логично, структурировано излагать свои мысли, умение корректно оппонировать собеседникам, делать выводы по	5 баллов
Регламент проведения депозитных и кредитных операций коммерческого банка	Индивидуальный опрос (Приложение 4)	Индивидуальный опрос проводится на практических и семинарских занятиях по вопросам, сформулированным к каждой теме. В качестве базы для анализа рекомендуется использовать официальные информационно-статистические материалы.	5 баллов
Порядок определения, начисления и уплаты процентов	Контрольная работа (Приложение 4)	Контрольная работа предполагает решение задач и ответы на сформулированные в задании вопросы.	5 баллов
Организация расчетно-кассовых операций в кредитных учреждениях	Индивидуальный опрос (Приложение 4)	Индивидуальный опрос проводится на практических и семинарских занятиях по вопросам, сформулированным к каждой теме. В качестве базы для анализа рекомендуется использовать официальные информационно-статистические	5 баллов
Профессиональные коммуникации	Работа в малых группах (Приложение 4)	Работа в малых группах предполагает выполнение заданий или решение деловых ситуаций с использованием технологий ролевого проекта и мозгового штурма для выработки навыков работы в команде и делового общения с клиентами.	15 баллов
Промежуточный контроль (Приложение 5)			
8 семестр (Эк)	Экзаменационный билет (Приложение 5)	Билет состоит из 2 вопросов и одной задачи	50-100%
7 семестр (За)	Тестовое задание (Приложение 5)	Тест состоит из 10 вопросов	50-100%

ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

Показатель оценки освоения ОПОП формируется на основе объединения текущей и промежуточной аттестации обучающегося.

Показатель рейтинга по каждой дисциплине выражается в процентах, который показывает уровень подготовки студента.

Текущая аттестация. Используется 100-балльная система оценивания. Оценка работы студента в течении семестра осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки учебных достижений в процессе обучения по данной дисциплине.

В рабочих программах дисциплин и практик закреплены виды текущей аттестации, планируемые результаты контрольных мероприятий и критерии оценки учебных достижений.

В течение семестра преподавателем проводится не менее 3-х контрольных мероприятий, по оценке деятельности студента. Если посещения занятий по дисциплине включены в рейтинг, то данный показатель составляет не более 20% от максимального количества баллов по дисциплине.

Промежуточная аттестация. Используется 5-балльная система оценивания. Оценка работы студента по окончанию дисциплины (части дисциплины) осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки достижений студента в процессе обучения по данной дисциплине. Промежуточная аттестация также проводится по окончанию формирования компетенций.

Порядок перевода рейтинга, предусмотренных системой оценивания, по дисциплине, в пятибалльную систему.

Высокий уровень – 100% - 70% - отлично, хорошо.

Средний уровень – 69% - 50% - удовлетворительно.

Показатель оценки	По 5-балльной системе	Характеристика показателя
100% - 85%	отлично	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на высоком уровне
84% - 70%	хорошо	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Могут быть допущены недочеты, исправленные студентом самостоятельно в процессе работы (ответа и т.д.)
69% - 50%	удовлетворительно	обладают общими теоретическими знаниями, умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на среднем уровне. Допускаются ошибки, которые студент затрудняется исправить самостоятельно.
49 % и менее	неудовлетворительно	обладают не полным объемом общих теоретическими знаниями, не умеют самостоятельно применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Не сформированы умения и навыки для решения
100% - 50%	зачтено	характеристика показателя соответствует «отлично», «хорошо», «удовлетворительно»
49 % и менее	не зачтено	характеристика показателя соответствует «неудовлетворительно»

7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

7.1. Содержание лекций

Тема 1. Понятие банковского продукта и банковской услуги
Понятие банковского продукта. Понятие банковской услуги.

<p>Тема 2. Виды депозитных продуктов Критерии классификации депозитных продуктов. Классификация депозитов до востребования. Классификация срочных депозитов. Межбанковские депозиты. Классификация депозитов до востребования. Классификация срочных депозитов. Межбанковские депозиты</p>
<p>Тема 3. Депозитная политика коммерческого банка Понятие депозитной политики. Цели депозитной политики. Факторы, влияющие на формирование депозитной политики коммерческого банка. Определение оптимального соотношения различных видов вкладов. Взаимосвязь процентной и депозитной политики. Процентный риск. Факторы, влияющие на размер депозитной ставки</p>
<p>Тема 4. Регламент проведения депозитных и кредитных операций коммерческого банка Нормативно-законодательная база. Документальное оформление депозитных операций. Существенные условия договора банковского вклада. Обязательное страхование вкладов. Досрочное расторжение договора банковского вклада. Принципы осуществления депозитных операций как основа обеспечения эффективной деятельности коммерческого банка. Документальное оформление кредитных операций. Существенные условия кредитного договора. Способы и источники погашения кредитов.</p>
<p>Тема 5. Кредитные продукты для физических лиц Особенности потребительского кредитования, его виды. Требования к оценке заемщика. Формы выдачи и погашения потребительского кредита. Автокредитование: понятие, особенности. Варианты автокредита. Ипотечное кредитование. Требования к залог. Понятие закладной. Образовательные кредиты: понятие, виды.</p>
<p>Тема 6. Кредитные продукты для юридических лиц Особенности кредитования юридических лиц. Виды кредитов для юридических лиц. Понятие кредитной линии. Порядок открытия и использования. Требования к заемщику - юридическому лицу. Овердрафт: способы выдачи и погашения. Банковская гарантия как кредитный продукт. Нормативная база. Особенности выдачи банковских гарантий в России.</p>
<p>Тема 7. Кредитная политика коммерческого банка Понятие кредитной политики. Цели кредитной политики. Факторы, влияющие на формирование кредитной политики коммерческого банка. Взаимосвязь кредитной и депозитной политики</p>
<p>Тема 8. Порядок определения, начисления и уплаты процентов Понятие простого процента. Понятие сложного процента. Регламент утверждения размера депозитной ставки. Условия изменения процентной ставки коммерческим банком. Определение процентной ставки при досрочном расторжении договора. Порядок налогообложения процентных доходов по депозитам физических лиц. Порядок определения процентной ставки по различным видам кредитных продуктов</p>
<p>Тема 9. Организация расчетно-кассовых операций в кредитных учреждениях Правила осуществления перевода денежных средств. Виды счетов. Порядок открытия, ведения и закрытия счетов клиентов. Договор банковского счета, его содержание, ответственность сторон. Правила оформления расчетных документов, порядок их заполнения, представления, отзыва и возврата. Очередность и порядок платежей с расчетных счетов. Организация кассовой работы в кредитных организациях. Порядок документального оформления, движения денежных средств в кассе банка. Хранение и учет денежных документов и ценностей. Организация расчетов с использованием банковских карт</p>
<p>Тема 10. Операции с драгоценными металлами Порядок организации и проведения операций с драгоценными металлами. Покупка и продажа драгоценных металлов у клиентов. Обезличенные металлические счета порядок их открытия и ведения. Порядок переоценки счетов драгоценных металлов.</p>
<p>Тема 11. Профессиональные коммуникации Понимание корпоративной культуры коммерческого банка. Деловой этикет. Навыки грамотного изложения информации. Владение достаточным объемом знаний по предлагаемым банковским продуктам и услугам. Поддержание беседы на интересующую клиента тему. Умение предложить продукт, наиболее отвечающий потребностям и желаниям клиента.</p>

7.2 Содержание практических занятий и лабораторных работ

Тема 1. Понятие банковского продукта и банковской услуги 1. Банковский продукт: понятие и порядок его разработки 2. Банковская услуга: понятие и порядок ее оказания Актуальные проблемы реализации банковской услуги
Тема 2. Виды депозитных продуктов Изучение депозитных продуктов, предлагаемых коммерческими банками на рынке г. Екатеринбурга и Свердловской области
Тема 3. Депозитная политика коммерческого банка 1. Сущность депозитной политики 2. Порядок разработки депозитной политики
Тема 4. Регламент проведения депозитных и кредитных операций коммерческого банка 1. Изучение нормативно-законодательной базы проведения депозитных и кредитных операций 2. Изучение документального оформления кредитных и депозитных операций
Тема 5. Кредитные продукты для физических лиц 1. Виды кредитных продуктов для физических лиц 2. Страхование имущества при кредитовании 3. Требования к залог
Тема 6. Кредитные продукты для юридических лиц 1. Понятие кредитной линии. Порядок открытия и использования 2. Требования к заемщику юридическому лицу 3. Овердрафт: способы выдачи и погашения. 4. Банковская гарантия как кредитный продукт 5. Виды банковских гарантий
Тема 7. Кредитная политика коммерческого банка 1. Изучение понятийного аппарата темы, глав рекомендованных учебников и дополнительных источников 2. Изучение взаимосвязи кредитной и депозитной политик банка
Тема 8. Порядок определения, начисления и уплаты процентов 1. Порядок расчета накопленных процентов по вкладу 2. Порядок расчета дифференцированных платежей по кредиту 3. Порядок расчета аннуитетных платежей по кредиту
Тема 9. Организация расчетно-кассовых операций в кредитных учреждениях 1. Платежные поручения, виды расчетов, условия приема, порядок оплаты 2. Аккредитивы, сущность, виды, условия применения 3. Порядок проведения расчетов с использованием чеков 4. Порядок приема и выдачи денежной наличности от организаций и населения 5. Операции по инкассации и доставке выручки клиентов кредитной организации 6. Платежные карты: участники расчетов, условия, порядок их выдачи
Тема 10. Операции с драгоценными металлами 1. Виды операций с драгоценными металлами 2. Обезличенные металлические счета: понятие и порядок осуществления операций по ним 3. Определение дохода и доходности по обезличенным металлическим счетам
Тема 11. Профессиональные коммуникации Форма проведения семинара – ролевая игра Предполагается работа в малых группах с определением конкретных ролей для выработки навыков делового общения с клиентами и коллегами

7.3. Содержание самостоятельной работы

Тема 1. Понятие банковского продукта и банковской услуги Изучение современной линейки банковских продуктов и банковских услуг в условиях цифровой экономики
Тема 2. Виды депозитных продуктов Анализ видовой структуры депозитных продуктов (на конкретном примере) Эмпирический анализ видов депозитных продуктов на конкретном примере

<p>Тема 3. Депозитная политика коммерческого банка</p> <p>Перспективы развития депозитной политики коммерческого банка</p> <p><u>Актуальные проблемы депозитной политики коммерческого банка</u></p>
<p>Тема 4. Регламент проведения депозитных и кредитных операций коммерческого банка</p> <p>1. Изучение нормативно-законодательной базы проведения депозитных и кредитных операций</p> <p>2. Изучение документального оформления кредитных и депозитных операций</p>
<p>Тема 5. Кредитные продукты для физических лиц</p> <p>1. Изучение понятийного аппарата темы, глав рекомендованных учебников и дополнительных источников</p> <p>2. Изучение классификации кредитных продуктов для физических лиц</p> <p>3. Анализ рынка кредитных продуктов</p> <p>4. Подготовка к презентации</p>
<p>Тема 6. Кредитные продукты для юридических лиц</p> <p>1. Изучение понятийного аппарата темы, глав рекомендованных учебников и дополнительных источников</p> <p>2. Изучение особенностей кредитования юридических лиц</p> <p>3. Анализ рынка кредитных продуктов</p> <p>4. Подготовка к презентации</p>
<p>Тема 7. Кредитная политика коммерческого банка</p> <p>1. Изучение понятийного аппарата темы, глав рекомендованных учебников и дополнительных источников</p> <p>2. Изучение взаимосвязи кредитной и депозитной политик банка</p>
<p>Тема 8. Порядок определения, начисления и уплаты процентов</p> <p>1. Изучение нормативной базы и порядка начисления и уплаты процентов</p> <p>2. Изучение элементов экономической математики и получение навыков расчета процентов</p>
<p>Тема 9. Организация расчетно-кассовых операций в кредитных учреждениях</p> <p>1. Изучение понятийного аппарата темы, глав рекомендованных учебников и дополнительных источников</p> <p>2. Изучение видов и форм расчетов</p> <p>3. Изучение и получение навыков составления платежных документов</p> <p>4. Подготовка к тестированию</p>
<p>Тема 10. Операции с драгоценными металлами</p> <p>1. Изучение организации операций с драгоценными металлами в банке</p> <p>2. Изучение порядка переоценки драгоценных металлов</p>
<p>Тема 11. Профессиональные коммуникации</p> <p>1. Изучение основ профессиональных коммуникаций</p> <p>2. Получение навыков продаж банковских продуктов</p> <p>3. Подготовка к ролевой игре</p>

7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену
Приложение 1.

7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену
Приложение 2.

7.3.3. Перечень курсовых работ
Не предусмотрено

7.4. Электронное портфолио обучающегося
Материалы не размещаются

7.5. Методические рекомендации по выполнению контрольной работы
Не предусмотрено

7.6 Методические рекомендации по выполнению курсовой работы
Не предусмотрено

8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

По заявлению студента

В целях доступности освоения программы для лиц с ограниченными возможностями здоровья при необходимости кафедра обеспечивает следующие условия:

- особый порядок освоения дисциплины, с учетом состояния их здоровья;
- электронные образовательные ресурсы по дисциплине в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья;
- изучение дисциплины по индивидуальному учебному плану (вне зависимости от формы обучения);
- электронное обучение и дистанционные образовательные технологии, которые предусматривают возможности приема-передачи информации в доступных для них формах.
- доступ (удаленный доступ), к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам, состав которых определен РПД.

9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Сайт библиотеки УрГЭУ

<http://lib.usue.ru/>

Основная литература:

1. Тавасиев А. М.. Банковское дело в 2 ч. Часть 2. Технологии обслуживания клиентов банка [Электронный ресурс]: Учебник. - Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 301 – Режим доступа: <https://www.biblio-online.ru/bcode/445269>

2. Тавасиев А. М.. Банковское дело в 2 ч. Часть 1. Общие вопросы банковской деятельности [Электронный ресурс]: Учебник. - Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 186 – Режим доступа: <https://www.biblio-online.ru/bcode/445239>

3. Наточеева Н.Н.. Банковское дело [Электронный ресурс]: Учебник для бакалавров. - Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2016. - 272 с. – Режим доступа: <https://new.znaniium.com/catalog/product/937333>

4. Казимагомедов А.А.. Банковское дело: организация деятельности центрального банка и коммерческого банка, небанковских организаций [Электронный ресурс]:Учебник. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2019. - 502 с. – Режим доступа: <https://new.znaniium.com/catalog/product/983577>

Дополнительная литература:

1. Казимагомедов А. А.. Деньги, кредит, банки:учебник для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение». - Москва: ИНФРА-М, 2019. - 483 с.

2. Ларина О. И.. Банковское дело. Практикум [Электронный ресурс]:Учебное пособие. - Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 234 – Режим доступа:

3. Лаврушин О. И., Валенцева Н. И., Фетисов Г. Г., Ларионова И. В., Панова Г. С., Курныкина О. В., Ольхова Р. Г., Соколинская Н. Э., Бровкина Н. Е., Лаврушин О. И.. Банковское дело:учебник для студентов, обучающихся по направлениям "Экономика". - Москва: КноРус, 2018.

4. Марамыгин М. С., Шатковская Е. Г.. Организация деятельности коммерческого банка:учебное пособие. - Москва: ФОРУМ: [ИНФРА-М], 2013. - 319 с.

10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Перечень лицензионное программное обеспечение:

Microsoft Windows 10 .Акт предоставления прав № Tr060590 от 19.09.2017. Срок действия лицензии 30.09.2020.

Astra Linux Common Edition. Договор № 1 от 13 июня 2018, акт от 17 декабря 2018. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

Справочно-правовая система Гарант. Договор № 58419 от 22 декабря 2015. Срок действия лицензии -без ограничения срока

-Справочно-правовая система Консультант +. Договор № 194-У-2019 от 09.01.2020. Срок действия лицензии до 31.12.2020

Справочная система КОНСУЛЬТАНТ ПЛЮС

Справочная система ГАРАНТ

11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Реализация учебной дисциплины осуществляется с использованием материально-технической базы УрГЭУ, обеспечивающей проведение всех видов учебных занятий и научно-исследовательской и самостоятельной работы обучающихся:

Специальные помещения представляют собой учебные аудитории для проведения всех видов занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду УрГЭУ.

Все помещения укомплектованы специализированной мебелью и оснащены мультимедийным оборудованием спецоборудованием (информационно-телекоммуникационным, иным компьютерным), доступом к информационно-поисковым, справочно-правовым системам, электронным библиотечным системам, базам данных действующего законодательства, иным информационным ресурсам служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Для проведения занятий лекционного типа презентации и другие учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации.