|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Аннотация** | |  |
| **Рабочей программы практики** | |  |
| **Вид** **практики** | Учебная практика | |
| **Специальность** | 38.02.04 Коммерция (по отраслям) | |
| **Объем** **практики** | 36 часов, 1 нед. | |
| **Формы** **промежуточной** **аттестации** | Зачет с оценкой | |
| Колледж | | |
| **Краткое** **содержание** **практики** | | |
| **Часть** **ОПОП** | Обязательная практика (предусмотренная ФГОС) | |
| **Способы** **проведения** **практик** **(соответствии** **с** **положением** **университета** **о** **практической** **подготовке)** | стационарная | |
| **Формы** **проведения** **практик**  **(соответствии** **с** **положением** **университета** **о** **практической** **подготовке)** | Концентрированно | |
| **Цель** **практики** | Целью учебной практики является формирование у обучающихся умений, приобретение первоначального практического опыта, формирование общих и профессиональных компетенций, комплексное освоение студентами основного вида профессиональной деятельности, на которые ориентирована программа, для готовности к решениям профессиональных задач.  Практика направлена на выполнение обучающимися определенных видов работ в части освоения основного вида профессиональной деятельности "Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью", связанных с будущей профессиональной деятельностью и направленных на формирование, закрепление, развитие компетенции специальности.  Результатом освоения программы учебной практики является овладение студентами следующего вида профессиональной деятельности "Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью".  В результате прохождения учебной практики по видам профессиональной деятельности обучающийся должен уметь:  - устанавливать коммерческие связи, заключать договора и контролировать их выполнение;  - управлять товарными запасами и потоками;  - обеспечивать товародвижение и принимать товары по количеству и качеству;  - оказывать услуги розничной торговли с соблюдением нормативных правовых актов, санитарно-эпидемиологических требований к организациям розничной торговли;  - устанавливать вид и тип организаций розничной и оптовой торговли;  - эксплуатировать торгово-технологическое оборудование;  - применять правила охраны труда, экстренные способы | |

|  |  |
| --- | --- |
|  | оказания помощи пострадавшим, использовать противопожарную технику.  С целью овладения указанными видами деятельности студент в ходе данного вида практики должен иметь практический опыт:  - приемки товаров по количеству и качеству;  - составления договоров;  - установления коммерческих связей;  - соблюдения правил торговли;  - выполнения технологических операций по подготовке товаров к продаже, их выкладке и реализации;  - эксплуатации оборудования в соответствии с назначением и соблюдения правил охраны труда; |
| **Краткое** **содержание** **совместного** **рабочего** **графики** **и** **индивидуального** **задания.**  **Основные** **мероприятия** | **Вид** **оценочного** **средства**  **(документ** **по** **выполнению** **мероприятия)** |
| Информация о руководителях практики | Отчет ч.1 |
| Инструктажи | Отчет ч.2 |
| Краткая характеристика места практики | Отчет ч.3 |
| Описание алгоритма выполнения инд. задания | Отчет ч.4  Аналитическая справка  Решение практического кейса |
| Документы, которые обучающийся представляет по окончании практики | 1. Совместный рабочий график проведения практики  2. Индивидуальное задание  3. Отчет о выполнении совместного рабочего графика и  индивидуального задания |
| **При** **организации** **практики** **возможно/** **не** **возможно** **применение** **ДОТ** | Применяются ДОТ  (порядок применения ДОТ указан в индивидуальном задании) |
| **Список** **литературы** | |
|  |  |
| **Основная литература:** | |
| 1. Памбухчиянц О.В. Технология розничной торговли [Электронный ресурс]:Учебник для начального профессионального образования по профессии "Продавец, контролер-кассир". - Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2019. - 288 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1093707 | |
| 2. Гайворонский К.Я. Охрана труда в общественном питании и торговле [Электронный ресурс]:Учебное пособие. - Москва: Издательский Дом "ФОРУМ", 2021. - 125 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1225643 | |
| 3. Памбухчиянц О.В. Организация и технология розничной торговли [Электронный ресурс]:Учебник. - Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2021. - 148 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1232434 | |
| 4. Боброва О. С., Цыбуков С. И. Организация коммерческой деятельности [Электронный ресурс]:Учебник и практикум Для СПО. - Москва: Юрайт, 2022. - 382 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/490476 | |

|  |
| --- |
| 5. Жулидов С.И. Организация торговли [Электронный ресурс]:Учебник. - Москва: Издательский Дом "ФОРУМ", 2022. - 350 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1820262 |
| 6. Кузина Е. А. Проектирование интерьера и оборудования магазинов [Электронный ресурс]:Учебное пособие Для СПО. - Москва: Юрайт, 2022. - 121 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/497277 |
| 7. Дорман В. Н., Кельчевская Н. Р. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат [Электронный ресурс]:Учебное пособие Для СПО. - Москва: Юрайт, 2022. - 107 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/492187 |
| 8. Синяева И. М., Жильцова О. Н. Основы коммерческой деятельности [Электронный ресурс]:Учебник Для СПО. - Москва: Юрайт, 2022. - 506 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/491497 |
| 9. Гаврилов Л. П. Организация коммерческой деятельности: электронная коммерция [Электронный ресурс]:Учебное пособие Для СПО. - Москва: Юрайт, 2022. - 477 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/494509 |
| 10. Дорман В. Н., Кельчевская Н. Р. Основы коммерческой деятельности [Электронный ресурс]:Учебное пособие Для СПО. - Москва: Юрайт, 2022. - 134 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/492184 |
| **Дополнительная литература:** |
| 1. Жулидов С.И., Матырская Н.В. Коммерция (по отраслям). Учебно-методическое пособие по подготовке и защите выпускной квалификационной работы [Электронный ресурс]:Учебное пособие. - Москва: Издательский Дом "ФОРУМ", 2020. - 96 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1128281 |
| 2. Алексина С. Б., Иванов Г.Г. Мерчандайзинг [Электронный ресурс]:Учебное пособие. - Москва: Издательский Дом "ФОРУМ", 2021. - 152 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1234626 |
| 3. Маховикова Г. А., Лизовская В. В. Цены и ценообразование в коммерции [Электронный ресурс]:Учебник Для СПО. - Москва: Юрайт, 2021. - 231 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/477854 |
| 4. Григорьев М. Н., Ткач В. В. Коммерческая логистика: теория и практика [Электронный ресурс]:Учебник Для СПО. - Москва: Юрайт, 2022. - 507 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/491613 |
|  |
| **Перечень** **информационных** **технологий,** **включая** **перечень** **лицензионного** **программного** **обеспечения** **и** **информационных** **справочных** **систем,**  **онлайн** **курсов,** **используемых** **при** **осуществлении** **образовательного** **процесса** **по** **дисциплине** |
| **Перечень лицензионного программного обеспечения:** |
|  |
| Astra Linux Common Edition. Договор № 1 от 13 июня 2018, акт от 17 декабря 2018. Срок действия лицензии - без ограничения срока. |
| МойОфис стандартный. Соглашение № СК-281 от 7 июня 2017. Дата заключения - 07.06.2017. Срок действия лицензии - без ограничения срока. |
| **Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно- телекоммуникационной сети «Интернет»:** |
| Справочно-правовая система Гарант. Договор № 58419 от 22 декабря 2015. Срок действия лицензии -без ограничения срока |
| Справочно-правовая система Консультант +. Договор № 163/223-У/2020 от 14.12.2020. Срок действия лицензии до 31.12.2021 |

|  |
| --- |
| Аннотацию подготовил: Т.И. Фадеева |